

РОСНЕФТЬ

magazine



Ежеквартальный журнал
№2 (5). Апрель-июнь 2007

Мировой
лидер роста

Новые приобретения
Компании

Банкиры
и нефтяники

Компьютерные
курсы по-техасски

Тема номера:

«Юганскнефтегазу» – 30 лет

Стр. 26–39



ВСЕРОССИЙСКИЙ БАНК РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ стр. 24

Банкиры и нефтяники

КОРПОРАТИВНЫЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР стр. 46

Легкое моделирование

СЫЗРАНСКИЙ НПЗ стр. 16

Новые активы

САМАРАНЕФТЕГАЗ стр. 16

Новые активы

КУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ стр. 16

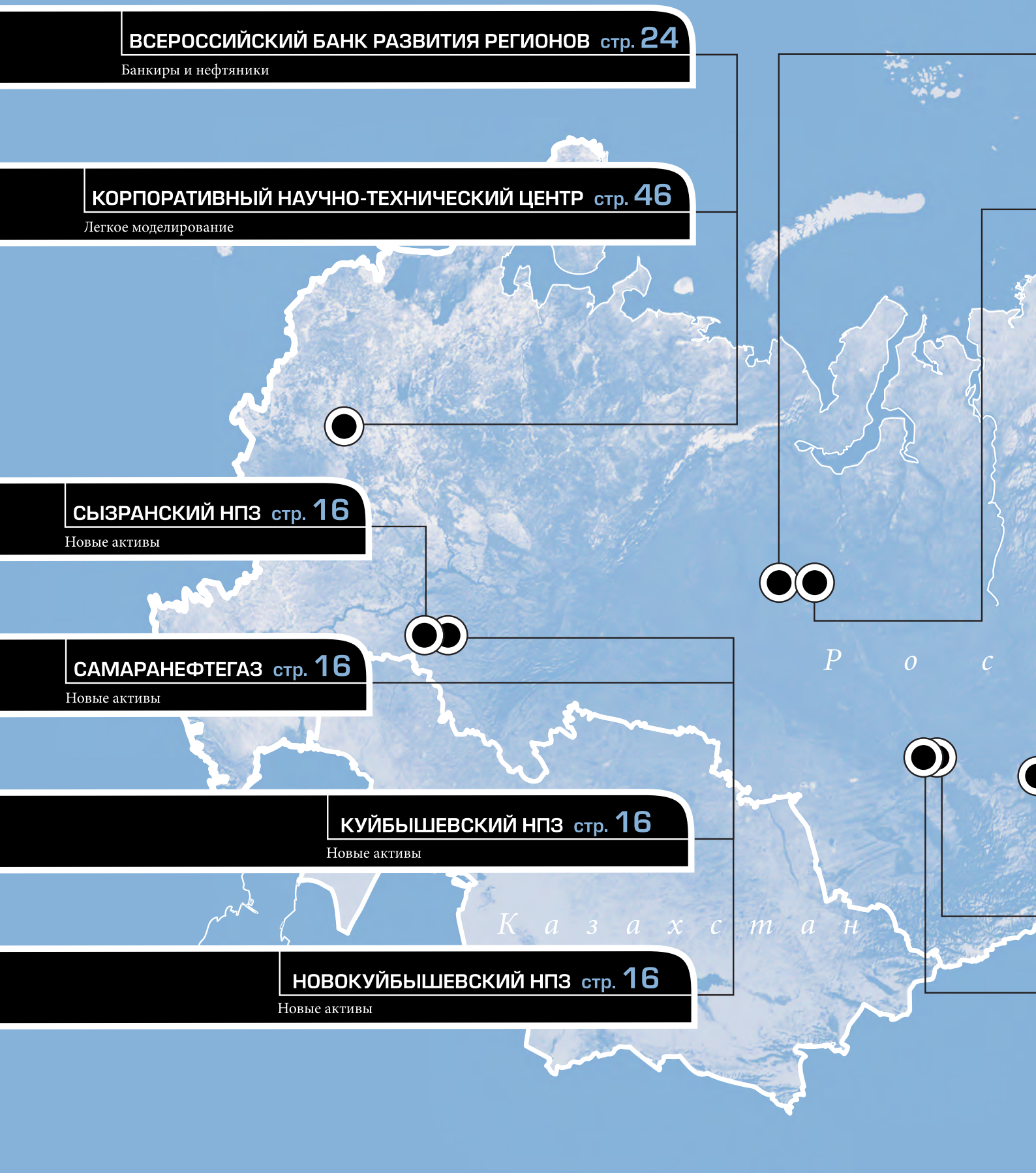
Новые активы

НОВОКУЙБЫШЕВСКИЙ НПЗ стр. 16

Новые активы

Р о с

К а з а х с т а н



ХАНТЫ-МАНСИЙСКИЙ АВТОНОМНЫЙ ОКРУГ – ЮГРА стр. **12**

Умение работать вместе

«РН-ЮГАНСКНЕФТЕГАЗ» стр. **26**

Тридцать лет спустя

НЕФТЕЮГАНСК стр. **40**

Заботы зрелого возраста

АЧИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД стр. **16**

Новые активы

АНГАРСКАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ стр. **16**

Новые активы

ТОМСКНЕФТЬ стр. **16**

Новые активы

ВОСТОЧНО-СИБИРСКАЯ НЕФТЕГАЗОВАЯ КОМПАНИЯ стр. **16**

Новые активы

Материалы настоящего номера содержат заявления в отношении будущих событий и ожиданий, которые представляют собой перспективные оценки. Любое заявление, содержащееся в данных материалах, которое не является информацией за прошлые отчетные периоды, представляет собой перспективную оценку, связанную с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и другими факторами, в результате влияния которых фактические результаты, показатели деятельности или достижения могут существенно отличаться от ожидаемых результатов, показателей деятельности или достижений, прямо или косвенно выраженных в данных перспективных оценках. Мы не принимаем на себя обязательств по корректировке содержащихся здесь данных, с тем чтобы они отражали фактические результаты, изменения в исходных допущениях или факторах, повлиявших на перспективные оценки.

ОАО «Удмуртнефть» обеспечивает почти треть налоговых поступлений в бюджет Республики Удмуртия.

«Роснефть» в новостях

«Роснефть» и правительство Удмуртии заключили соглашение о сотрудничестве

Президент ОАО «НК «Роснефть» Сергей Богданчиков совершил рабочий визит в столицу Республики Удмуртия город Ижевск. В Ижевске глава Компании провел два совещания в ОАО «Удмуртнефть» и встретился с председателем правительства Республики Удмуртия Юрием Питкевичем. В ходе встречи было подписано Соглашение о сотрудничестве между «Роснефтью» и правительством Удмуртии сроком на 5 лет и дополнительное соглашение к нему на 2007 год.

Юрий Питкевич отметил положительные изменения в деятельности «Удмуртнефти», которые произошли после того, как совладельцем компании стала «Роснефть», и в первую очередь — в социальной сфере. Сергей Богданчиков, в свою очередь, поблагодарил руководство республики за конструктивное сотрудничество. Он сообщил, что «Роснефть» за первые три месяца 2007 года увеличила объем добычи нефти на 16%, газа — на 12%, переработки нефти — в целом на 15%, в том числе на собственных заводах — на 12%.

Отвечая на вопросы представителей местных СМИ, Сергей Богданчиков сообщил, что в этом году на социальную сферу «Роснефть», без учета заработной платы, направит 9,7 млрд. рублей. «Это очень большая цифра, и она выросла практически вдвое по сравнению с прошлым годом в целом по компании», — отметил президент «Роснефти».

Говоря о сотрудничестве в социальной сфере с руководством Удмуртии, Сергей Богданчиков рассказал, что по инициа-



ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ УДМУРТИИ ЮРИЙ ПИТКЕВИЧ И ПРЕЗИДЕНТ «РОСНЕФТИ» СЕРГЕЙ БОГДАНЧИКОВ. Архив «Роснефти»

тиве правительства республики принято совместное решение — приобрести «очень важное для правильной и своевременной медицинской диагностики оборудование — компьютерный томограф». «Сегодня уже сверх подписанного соглашения мы планируем еще добавить 20 млн. рублей. Это будет хороший вклад в то, чтобы здоровье жителей республики своевременно диагностировалось», — сказал он.

Отвечая на вопросы о деятельности «Удмуртнефти», Сергей Богданчиков сообщил, что в 2007 году предприятие добудет более 6 миллионов тонн нефти. При этом он подчеркнул, что «Удмуртнефть» обеспечивает почти треть налоговых поступлений в бюджет Республики Удмуртия. Всего, по его словам, в 2006 году в качестве налогов и сбо-

ров в бюджеты всех уровней «Удмуртнефть» выплатила около 25 млрд. рублей против 16 млрд. рублей годом ранее. Капитальные вложения в ОАО «Удмуртнефти» на 2007 год запланированы в объеме более 4 млрд. рублей. По словам Сергея Богданчикова, эти средства будут направлены в первую очередь на бурение, объем которого значительно вырос, а также на совершенствование инфраструктуры.

Глава «Роснефти» также сказал, что компания рассматривает возможность приобретения новых профильных активов в Удмуртии, но подчеркнул, что любые приобретения в рамках деятельности «Удмуртнефти» могут быть реализованы только при согласии владельца «Удмуртнефти» китайской компании Sinopec.

Бурение скважины Z-11 проводилось с помощью крупнейшей в мире наземной буровой установки «Ястреб».

В рамках проекта «Сахалин-1» завершено бурение самой протяженной в мире наклонной скважины



БУРОВАЯ УСТАНОВКА «ЯСТРЕБ».
Александр Земляниченко

Оператор проекта «Сахалин-1» компания «Эксон Нефтегаз Лимитед» пробурела скважину протяженностью более 11 километров. Как говорится в официальном сообщении корпорации ExxonMobil, скважина Z-11 с большим отходом забоя от вертикали является на сегодняшний день самой протяженной в мире. Общая замеренная протяженность ствола Z-11 составляет 11 тыс. 282 метра (37 тыс. футов).

Бурение проводилось с помощью крупнейшей в мире наземной буровой установки «Ястреб» на эксплуатационном объекте морского месторождения Чайво, находящегося в 8–11 км от берега и разрабатываемого в рамках проекта «Сахалин-1». В феврале 2007 года общие показатели добычи на Чайво достигли расчетного максимума в 34 тыс. тонн в сутки (250 тыс. баррелей).

В консорциуме по реализации проекта «Сахалин-1» компании «Роснефть» принадлежит 20 процентов. Оператор проекта «Эксон Нефтегаз Лтд.» и японская Sakhalin Oil & Gas Development Co., Ltd. (SODECO) владеют долями по 30 процентов. Остальные 20 процентов принадлежат индийской национальной нефтяной компании ONGC Videsh Ltd.

Скважина Z-11 является семнадцатой добывающей скважиной с большим отклонением от вертикали в рамках проекта «Сахалин-1». Она была пробурена за 61 день с опережением графика более чем на 15 суток.

С тех пор как в 2003 году в рамках проекта «Сахалин-1» была пробурена первая скважина, говорится в сообщении ExxonMobil, время, необходимое для бурения таких скважин, было сокращено более чем вдвое. Скважины «Сахалина-1» являются примером самого быстрого в мире бурения скважин с большим отклонением от вертикали.

В ходе строительства Z-11 применялись самые передовые современные технологии, такие как обеспечение устойчивости ствола скважины (IHQ) и процесс ускоренного бурения (Fast Drill). Скважина была спроектирована и пробурена с учетом широкого спектра взаимосвязанных переменных параметров проектирования, таких как прочность пород, напряжение в породах и гидравлические характеристики скважины, говорится в заявлении ExxonMobil.

Как ожидается, реализация проекта «Сахалин-1» принесет Российской Федерации значительные экономические выгоды. К ним относятся модернизация объектов инфраструктуры, освоение передовых технологий, а также поставки природного газа потребителям Хабаровского края. Более 80 процентов персонала буровой установки «Ястреб» — российские специалисты. Стоимость контрактов, размещенных консорциумом в российских компаниях-подрядчиках, составляет около 3,8 млрд. долларов.



ПЛАВУЧЕЕ НЕФТЕХРАНИЛИЩЕ
«БЕЛОКАМЕНКА». Евгений Фокин

Плавучее нефтехранилище «Белокаменка» перевалило 10-миллионную тонну нефти

В первом квартале 2007 года плавучее нефтехранилище (ПНХ) «Белокаменка» перевалило 10-миллионную тонну нефти. На конец марта суммарный объем перевалки сырья составил 10,05 млн. тонн.

ПНХ «Белокаменка» представляет собой супертанкер дедевитом 360 тыс. тонн, расположенный в одной из глубоководных бухт Кольского залива. Объем резервуаров ПНХ, введенного в эксплуатацию в 2004 году, составляет 408 тыс. кубометров.

Проект ПНХ «Белокаменка» был реализован для работы с танкерами водоизмещением более 100 тыс. тонн. При этом компания «Роснефть» ввела в действие уникальную транспортную схему. Сырье, добываемое дочерним предприятием компании — ООО «РН-Северная нефть» на месторождениях в Тимано-Печоре, доставляется по трубопроводной ветке системы АК «Транснефть» «Уса — Ухта» до нефтеперевалочного железнодорожного комплекса на станции Приводино в Котласском районе Архангельской области. Там сырье перегружается в цистерны и по железной дороге отправляется на морской терминал «Роснефти» в Архангельске.

Поставка нефти на «Белокаменку» осуществляется небольшими танкерами-челноками, после чего сырье перегружается в супертанкеры покупателей.

На строительство нового центра синхронного плавания в Анапе Компания выделит 80 миллионов долларов.

Президент «Роснефти» посетил Краснодарский край



ПРЕЗИДЕНТ «РОСНЕФТИ» СЕРГЕЙ БОГДАНЧИКОВ НА ЦЕРЕМОНИИ ЗАКЛАДКИ СИМВОЛИЧЕСКОЙ КАПСУЛЫ В ФУНДАМЕНТ БУДУЩЕГО ЦЕНТРА СИНХРОННОГО ПЛАВАНИЯ. Архив «Роснефти»

Состоялась рабочая поездка президента ОАО «НК «Роснефть» Сергея Богданчикова в Краснодарский край. Глава «Роснефти» побывал в городах Туапсе и Анапа.

В Туапсе Сергей Богданчиков посетил производственные объекты «Роснефти» — ООО «РН-Туапсинский НПЗ» и ООО «РН-Туапсенефтепродукт» и провел производственные совещания. Делегация «Роснефти» приняла участие в церемонии окончания работ по сооружению нового технологического комплекса «Туапсенефтепродукта» по перевалке мазута мощностью не менее 3 млн. тонн в год. Кроме того, президент «Роснефти» провел в Туапсе пресс-конференцию для представителей местных СМИ, в ходе которой подробно ответил на вопросы журналистов, связанные, в основном, с планами «Роснефти» по реконструкции Туапсинского НПЗ и расширению экспортных мощностей «Туапсенефтепродукта».

В Анапе Сергей Богданчиков принял участие в совещании по вопросам реконструкции санатория «Нефтяник Кубани», принадлежащего ООО «РН-Краснодарнефтегаз». На базе этого санатория планируется возвести новый современный центр подготовки сборной России по синхронному плаванию, официальным спонсором которой является компания «Роснефть». В рамках проекта планируется построить два бассейна — для проведения международных соревнований самого высокого уровня и для подготовки спортсменов. Рядом будет возведено 9-этажное здание четырехзвездочной гостиницы на 260 мест.

По словам Сергея Богданчикова, «Роснефть» расценивает создание спортивного центра как ответственное задание руководства страны. Строительство центра синхронного плавания обойдется компании в \$80 млн. Помимо этого, «Роснефть» выделила Анапе 60 млн. рублей для капитального ремонта Пионерского проспекта, вдоль которого располагаются детские здравницы.

В Уфе прошел семинар «Информационные технологии в разработке месторождений»

В Уфе состоялась очередная научно-практическая семинар «Информационные технологии в разработке месторождений». В прошлом году подобное мероприятие было проведено в Нефтеюганске.

Организаторами семинара выступили компания, журнал «Нефтяное хозяйство» и корпоративный институт «РН-УфаниПИнефть».

В работе семинара приняли участие более 140 специалистов из различных российских и зарубежных нефтегазовых компаний, сервисных фирм и научно-исследовательских центров. На форуме были представлены «Газпром-нефть», «ТатНИПИнефть», «Башнефть», «Лукойл», РМНТК «Нефтеотдача», «ВолгоградНИПИнефть», «КогалымНИПИнефть», «ПермНИПИнефть», «ТомскНИПИнефть ВНК», компания СИАМ, ExxonMobil, Schlumberger, Halliburton, IBM, Paradigm, IHS Energy, Roxar, IFR, Nancy School of Geology. Зарубежные компании были впервые представлены столь широко на научно-практическом мероприятии, организованном «Роснефтью».

Наиболее представительную группу участников семинара составили специалисты самой «Роснефти» — руководители и сотрудники центрального аппарата, ООО «Ройлсофт», корпоративных научно-исследовательских центров — КНТЦ, «РН-УфаниПИнефть», «НК «Роснефть»-НТЦ», «РН-СахалинНИПИморнефть», а также представители добывающих предприятий — «РН-Дагнефть», «РН-Юганскнефтегаз», «РН-Ставропольнефтегаз».

Открывая семинар, заместитель директора департамента информационных технологий ОАО «НК «Роснефть» Владимир Коновалов отметил важность таких мероприятий, так как на них встречаются специалисты науки и бизнеса, и развитие информационных технологий должно отвечать интересам компании как коммерческой организации.

Участники семинара заслушали и обсудили более 40 докладов.

Доклады Владимира Коновалова «Корпоративная информационная система в области добычи ОАО «НК «Роснефть»; генерального директора ООО «РН-УфаниПИнефть» Альберта Латыпова «Современные компьютерные технологии в НИПИ», начальника

«Роснефть-классы» уже несколько лет успешно функционируют в городах Усинск, Нефтеюганск, Пыть-Ях, Пойковский.

«Роснефть-класс» в Москве

В Москве побывала группа школьников из города Усинска, обучающихся в корпоративном «Роснефть-классе».

Во время посещения центрального офиса «Роснефти» сотрудники Компании ответили на многочисленные вопросы школьников. Подростков интересовали перспективы «Роснефти» на мировом рынке, будущее «Роснефть-классов», условия поступления в вуз и специфика работы в Компании.

В одном из базовых вузов — партнеров ОАО «НК «Роснефть» — Российском государственном университете нефти и газа им. И. М. Губкина школьники смогли побывать в специализированных аудиториях и лабораториях, а также познакомиться с экспозициями нескольких музеев университета, в том числе и музея минералогии и полезных ископаемых.

Проект непрерывного образования «Школа — Вуз — Предприятие» действуй-



ШКОЛЬНИКИ ИЗ УСИНСКА В ГЛАВНОМ ОФИСЕ «РОСНЕФТИ». Архив «Роснефти»

ет в «Роснефти» с 2005 года в рамках программы подготовки молодых специалистов и кадрового резерва компании. Работа с образовательными учреждениями дает возможность отбирать лучших учащихся, адаптировать их к работе в нефтяном бизнесе, начиная со школьной скамьи.

«Роснефть-классы» уже несколько лет успешно функционирует в городах Нефтеюганск, Пыть-Ях, Пойковский. Всего в рамках программы «Школа — Вуз — Предприятие» в настоящее время работают 13 «Роснефть-классов». Еще 5 корпоративных классов планируется открыть в 2007 году.

отдела системы мониторинга добычи Департамента разработки месторождений ОАО «НК «Роснефть» Игоря Згобы «Концепция развития ИТ в области добычи», главного специалиста КНТЦ ОАО «НК «Роснефть» Нурия Карачурина «Развитие корпоративного банка данных компании», руководителя центра разработки обслуживания АСУ и ТМ ООО «РН-Автоматика» Виталия Зилинского «Автоматизированные информационные системы ООО «РН-Юганскнефтегаз». 1992–2007 гг. Развитие, состояние, перспектива» и других специалистов НК «Роснефть» позволили участникам семинара получить достаточно точное представление о состоянии и развитии ИТ-технологий в компании.

Профессор Жан-Лорен Малле из Nancy School of Geology в рамках общего семинара провел свой двухдневный семинар, посвященный обзору новых технологий геолого-технологического моделирования.

Директор по науке компании «Роснефть» профессор Марс Хансанов выступил с лекцией на тему «Блеск и нищета подземной гидродинамики».

Подводя итоги семинара, первый вице-президент «Роснефти» Сергей Кудряшов сказал: «На сегодняшний день в нефтяном бизнесе побеждает тот, кто имеет правильную информацию, тот, кто

на основании этой информации принимает правильные решения. Для нашей компании это тем более актуально. Во-первых, мы работаем в семи часовых поясах, начиная от Сахалина и кончая Тимано-Печорой. Во-вторых, мы на сегодня — самая динамичная, быстро развивающаяся компания в Российской Федерации. Все это накладывает на нас, на топ-менеджмент определенные обязательства. Мы должны очень быстро принимать правильные решения, для этого очень важно вовлечь весь наш персонал в работу над теми проблемами, которые у нас возникают. Это можно сделать единственным образом, если мы будем разговаривать на одном языке. И этот язык — инженерный язык. Поэтому мы уделяем много внимания развитию этих направлений в нашей компании.

Совместно с журналом «Нефтяное хозяйство» мы второй год организуем этот семинар. И особенно приятно, что другие компании, такие как «ЛУКОЙЛ», ExxonMobil и ряд других, в этом году откликнулись на наше приглашение. Мы решаем одни и те же задачи, и это очень важно и интересно добиваться каких-то побед не за счет преодоления своих ошибок, а именно за счет изучения достижений и опыта своих коллег, — подчеркнул Сергей Кудряшов.

Содержание

«РОСНЕФТЬ magazine»

Наши достижения 8

«Роснефть» — мировой лидер роста

Компания подвела окончательные
итоги своей деятельности в 2006
году

Социальные обязательства 12

Умение работать вместе

На вопросы журнала отвечает
губернатор Ханты-Мансийского
автономного округа – Югры
Александр Филипенко

Новые активы 16

От Поволжья до Восточной Сибири

О последних приобретениях
Компании рассказывает вице-
президент «Роснефти» Александр
Сапронов





26

Наши партнеры 24

Банк и нефтяники
История успеха Всероссийского банка развития регионов тесно связана с «Роснефтью»

Тема номера 26

Тридцать лет спустя
«РН-Юганскнефтегаз» накануне юбилея

Нефть любит точность
Репортаж с производственных объектов «РН-Юганскнефтегаза»



40

Города на карте «Роснефти» 40

Заботы зрелого возраста
Сорок лет назад Нефтеюганску был присвоен статус города

Международное сотрудничество 46

Легкое моделирование
Первое знакомство с фирмой из Хьюстона и ее программными продуктами прошло успешно

ROSNEFT MAGAZINE
(«Роснефть журнал»)
№2 (51). Апрель-июнь 2007

Издается при содействии MMD Corporate and Public Affairs Ltd (Сургус) в Москве.
Выходит на русском и английском языках.
ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Сергей Дарджиин
ЗАМ. ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА: Адам Фусс

ДИЗАЙН: vasilyevbrandbureau
ИЗДАТЕЛЬ: ЗАО «Business Information Services»
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР: Сергей Зайцев
Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ №ФС77-26957 от 18 января 2007 года

Почтовый адрес:
127363 Москва, п/я 41
Тел.: +7 (495) 987 30 20
Факс: +7 (495) 987 30 22

Любое воспроизведение материалов журнала возможно исключительно с предварительного письменного разрешения редактора.
Отпечатано в типографии Grafiche Tintoretto.
Тираж 6000 экз.

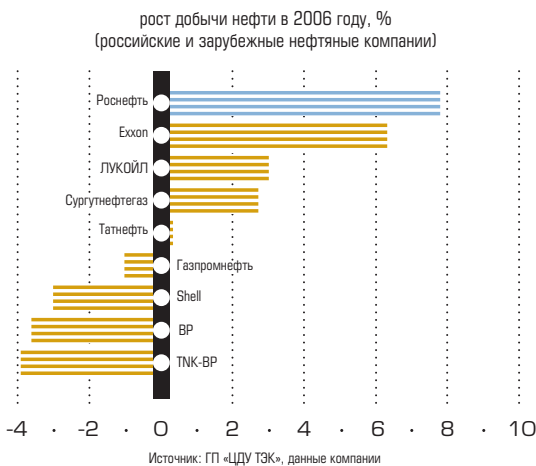
На обложке: коммерческий узел учета нефти «Каркатеевы» – один из самых новых объектов «РН-Юганскнефтегаза». Фото Фёдора Савинцева

«Роснефть» — мировой лидер роста

«Роснефть» подвела окончательные итоги своей деятельности в 2006 году. Сегодня мы публикуем наиболее показательные цифры и данные из годового отчета Компании.

В 2006 году «Роснефть» продемонстрировала самые высокие темпы роста операционных показателей не только среди российских, но и среди ведущих мировых нефтяных компаний. В истекшем году нефтедобыча Компании достигла 79,7 млн. тонн, что на 7,8% выше результатов 2005 года и пятикратно превышает средний показатель роста добычи по стране.

Растущие темпы нефтедобычи показали практически все добывающие предприятия «Роснефти», а некоторые из них продемонстрировали, можно сказать, рекордные результаты. Так, «Северная нефть» и «Ставропольнефтегаз» увеличили объем годовой добычи на 15,1%. Наибольший объем нефти в масштабе всей Компании прирастил в 2006 году «Юганскнефтегаз». Предприятие увеличило свои ежегодные показатели добычи на 9,4%, добавив в общую копилку Компании почти 5 млн. тонн нефти.



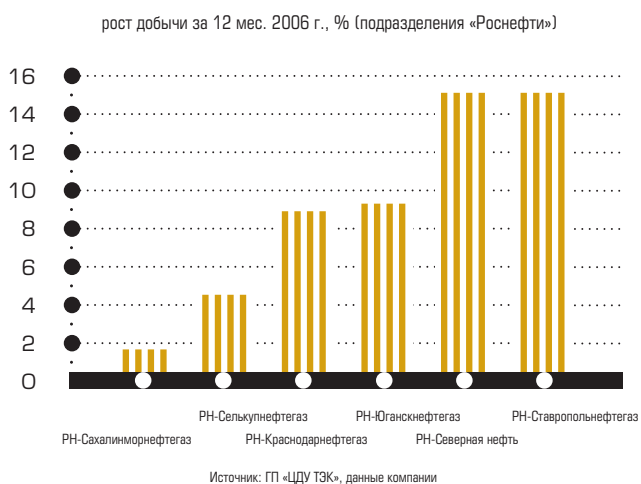
Богатейшая ресурсная база

Благодаря результативным геологоразведочным работам и новым приобретениям доказанные нефтегазовые запасы «Роснефти» возросли по итогам 2006 года на 6,1% — до 20,089 млрд. баррелей нефтяного эквивалента. Вероятные и возможные нефтегазовые запасы Компании составили 11,305 и 10,409 млрд. б.н.э. Это соответственно на 3,5% и 6,5% выше, чем в 2005 году. При этом кратность доказанных запасов нефти по итогам 2006 года осталась на том же уровне, что в 2005-м и составила 27,2 года.

По состоянию на конец 2006 года, доказанные запасы нефти и конденсата «Роснефти» достигли 15,963 млрд. баррелей, что является самым высоким показателем среди публичных нефтегазовых компаний мира. «Роснефть» подтвердила свое лидерство и по другому параметру — коэффициенту замещения доказанных запасов, который с учетом приобретений составил по итогам года 273%.

Достигнутые результаты геологоразведочных работ позволяют «Роснефти» поддерживать и коэффициент органического замещения доказанных запасов. В минувшем году он составил 224%, и это лучший показатель в мире.

У ресурсной базы «Роснефти» есть одно неоспоримое преимущество: 76,8% доказанных запасов нефти и конденсата сосредоточено всего лишь на 10 месторождениях. При этом на три крупнейших из них, а это Приобское (33%, «Юганскнефтегаз»), Приразломное (10,7%, «Юганскнефтегаз») и Ванкорское (7,5%, «Ванкорнефть») месторождения, приходится больше половины доказанных жидких углеводородов Компании. (По результатам отчета DeGolyer & MacNaughton, на 31.12.06).



Высочайшая операционная эффективность

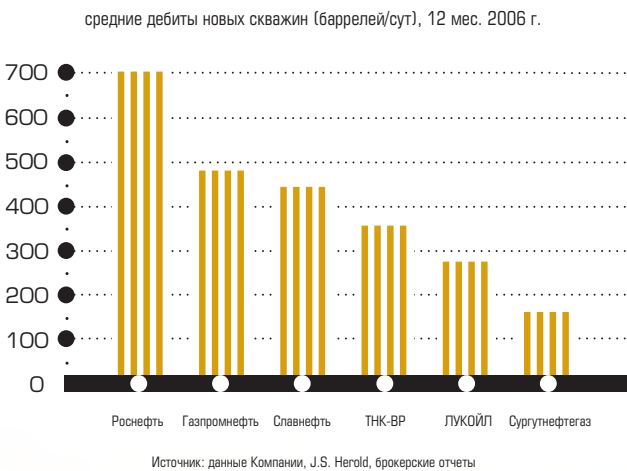
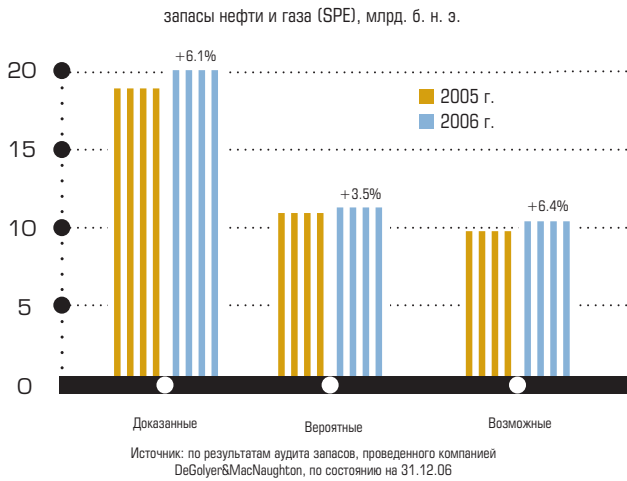
В компании «Роснефть» разработана и успешно применяется передовая система интегрированного управления производством, основанная на геологических и имитационных моделях ее ключевых месторождений. Эти модели и достигнутое понимание геологических условий месторождений позволяют выявлять скважины, имеющие наибольший потенциал, и эффективно распределять ресурсы между бурением, гидравлическим разрывом пласта (ГРП) и механизированной добычей.

Применение подобной системы, а также использование самых эффективных технологий и привлечение лучших сервисных компаний дают возможность показывать наилучшие результаты в отрасли по такому важному показателю, как средний дебит новых скважин. В 2006 году он составил 704 барреля в сутки, что на десятки процентов выше результатов ведущих нефтегазовых компаний России.

Высокая рентабельность производства

Компания «Роснефть» стремится поддерживать операционные и капитальные расходы в расчете на тонну добытой нефти на уровне ниже среднеотраслевого, а также обеспечивать своим акционерам высокий возврат на инвестиции. Это достигается за счет эффективного управления производственными процессами и строгого внутреннего контроля, а также благодаря благоприятным геологическим характеристикам и физическим свойствам сырой нефти и газа на основных месторождениях.

В 2006 году «Роснефть» занимала первое место среди российских нефтяных компаний и крупнейших нефтегазовых корпораций мира по эффективному ведению добычи. Капитальные затраты Компании на баррель добытой нефти составили весьма



скромные по меркам отрасли 4,85 доллара США, а себестоимость добычи нефти — всего 2,83 доллара на баррель нефти.

Минимальный ущерб природе

Наряду с традиционными методами охраны окружающей среды, такими как рациональное использование водных ресурсов, контроль уровня загрязнения воздуха, меры по очищению почвы и ее рекультивация, замена поврежденного и устаревшего оборудования, в арсенале «Роснефти» имеются и самые новейшие технологии и методики. Так, предприятия Компании утилизируют отходы только на специальных полигонах, а кустовые площадки на месторождениях обеспечиваются уникальной системой дренажа. Широкое распространение получила безамбарная технология бурения с системой очистки, а также методика бурения наблюдательных скважин вокруг кустовых площадок. Еще один важнейший компонент современного подхода к защите окружающей среды — внедренная «Роснефтью» система мониторинга в процессе эксплуатации трубопроводов.

Результаты подобного ответственного подхода к природоохранной деятельности «Роснефти» могут быть предельно наглядно выражены в цифрах. В 2006 году на добывающих и перерабатывающих предприятиях Компании, увеличивших свои операционные результаты, удельные выбросы вредных веществ в атмосферу остались на уровне 2005 года, составив 0,01 и 0,001 т/т соответственно. При этом объем отходов производства и потребления сократился в целом по Компании на 43 процента по сравнению с 2005 годом. На 44 процента сократилось в 2006 году водоотведение загрязненных вод, а площадь рекультивированных земельных угодий достигла 3,8 тыс. гектаров.

Впечатляет и рост инвестиций Компании в природоохранную сферу. В 2006 году он составил свыше 2 млрд. рублей, превысив показатель 2005 года почти на половину — на 44 процента.

Умение работать вместе

На вопросы журнала «Роснефть magazine» отвечает губернатор, председатель правительства Ханты-Мансийского автономного округа — Югры Александр Филипенко

В своей социальной политике компания «Роснефть» уделяет особое внимание сотрудничеству с регионами, где работают ее дочерние предприятия. В числе регионов-партнеров — Ханты-Мансийский автономный округ — Югра, на территории которого ведет нефтедобычу крупнейшее производственное подразделение «Роснефти» ООО «РН-Юганскнефтегаз», отмечающее в этом году тридцатилетний юбилей. Редакция обратилась к главе региона Александру Филипенко с просьбой рассказать о том, как оценивают в руководстве автономного округа это сотрудничество, а также о совместных проектах и планах.



— Александр Васильевич, какое значение для социально-экономического развития округа имеет реализация соглашений о сотрудничестве с крупными налогоплательщиками?

— Правительство Югры совместно с крупными предприятиями, работающими на территории автономного округа, на протяжении ряда лет активно обсуждает и вырабатывает подходы к диверсификации экономики за счет подъема перерабатывающих отраслей. Диверсификация экономики, ее структурное усложнение является для нас действительно ключевой задачей. Очевидно, что это один из важнейших аспектов современной экономической политики в целом, прямо связанный с развитием высокотехнологичных секторов промышленности. Сегодня существуют все возможности для того, чтобы предпринять согласованные действия с целью более рационального использования природных ресурсов, с целью переориентации экономики на инновационный путь развития.

Убежден, что становлению новых промышленных предприятий должны помогать и федеральные, и региональные, и местные администрации. В частности, в вопросах оформления земель, получения разрешений и согласований, в том числе на использование энергетических сетей и коммунальной инфраструктуры. Автономному округу необходима также помощь в подготовке квалифицированных кадров по востребованным специальностям.

В целом, касаясь современных условий развития экономики автономного округа, отмечу, что отечественный бизнес обладает серьезной ресурсной базой для роста. При этом правительство автономного округа обеспечивает стабильность законодательства и благоприятный инвестиционный климат. А бизнес со своей стороны, как я считаю, уже оценил выгоду строгого соблюдения установленных правил и налоговой дисциплины.

Мы перешли к совместной реализации значимых инфраструктурных проектов. В автономном округе принята схема размещения производительных сил, в ее разработке активно участвовало и бизнес-сообщество. При работе над этой схемой были тесно увязаны инвестиционные планы промышленных компаний и перспективные проекты правительства автономного округа.

На протяжении ряда лет мы осуществляем разработки по теме «Потребности рынка труда автономного округа в специалистах тех или иных категорий». Мы осуществляем эти исследования, в числе прочего, и для того, чтоб дать ориентиры бизнесу для участия в повышении качества профессионального образования. Это, в свою очередь, даст значимые результаты в организации корпоративных и других форм профобразования.

В результате совместной аналитической работы в налоговое законодательство автономного округа были внесены коррективы, которые направлены на увеличение объемов добычи нефти.

Наконец, упомяну еще один весьма актуальный для нас аспект. В процессе совместной работы неоднократно обсуждались проблемы утилизации производственных отходов на территории Югры.

— Соглашение о сотрудничестве подписано и с нефтяной компанией «Роснефть». Что оно дает автономному округу?

— Соглашение о сотрудничестве между правительством автономного округа и Открытым акционерным обществом «Нефтяная компания «Роснефть» действует уже несколько лет. В частности, в его рамках «Роснефть» ежегодно оказывает весьма существенную финансовую поддержку в развитии массового и профессионального спорта, в организации и проведении крупномасштабных мероприятий окружного, всероссийского и международного уровня в области культуры и спорта.

Компания принимает активное участие в долевом строительстве объектов социального назначения на территории автономного округа. В 2005 году она израсходовала на эти цели 210 миллионов рублей, а в 2006 году — 576 миллионов рублей.

Приведу лишь некоторые примеры совместной работы: обустройство села Селиярово, общеобразовательная школа в посел-

Ханты-Мансийский автономный округ — Югра: Цифры и факты

Ханты-Мансийский автономный округ (историческое название края — Югра) был образован 10 декабря 1930 года.

Территория округа занимает центральную часть Западно-Сибирской равнины. Площадь — 534,8 тыс. кв. км. По площади территории округ занимает седьмое место среди российских регионов.

Численность постоянного населения — 1478,2 тыс. чел.

Административный центр — город Ханты-Мансийск.

Самый крупный населенный пункт — город Сургут с населением около 300 тыс. чел.

Другие наиболее крупные города — Нижневартовск и Нефтеюганск. Население первого приближается к 250 тыс. чел. Число жителей второго перевалило за сто тысяч.

Округ является основным нефтегазоносным районом Российской Федерации и одним из крупнейших нефтедобывающих регионов мира. Он занимает первое место в России по добыче нефти, по производству электроэнергии, по объему промышленного производства и второе место — по добыче газа, объему инвестиций в основной капитал, по поступлению налогов в бюджетную систему.

Нефтегазодобывающая промышленность составляет 89,4 процента в отраслевой структуре промышленной продукции. Общая протяженность магистральных нефтепроводов на территории округа составляет 6283 км, газопроводов — 19500 км.

«Все, что мы делаем, работает непосредственно на человека и способствует повышению качества жизни всех жителей автономного округа».



В ПЛАВАТЕЛЬНОМ БАССЕЙНЕ В ГОРОДЕ ПЫТЬ-ЯХ. Фёдор Савинцев

ке Луговской Ханты-Мансийского района, храмовый комплекс в Ханты-Мансийске, аптека и библиотека в Салыме Нефтеюганского района, строительство больничного комплекса в Пыть-Яхе, парково-досугового центра в Нефтеюганске.

— Как с помощью «Роснефти» решаются проблемы занятости населения, развития здравоохранения, образования, культуры?

— Возводя новые жилые дома, принимая участие в строительстве образовательных и медицинских учреждений, культурных центров, спортивных сооружений, развивая инфраструктуру, благоустраивая населенные пункты, компания создает тем самым и новые рабочие места.

Как я уже говорил, в Нефтеюганске ведется строительство нового парково-досугового центра. В него войдут крупнейший в автономном округе бассейн олимпийских стандартов, спортивные залы и аквапарк. На 40 процентов строительство центра будет финансировать «Роснефть». Остальные 60 процентов — средства окружного бюджета.

В Пыть-Яхе мы совместными усилиями реализуем проект, который позволит обеспечить жителей качественным медицинским обслуживанием на современном уровне в соответствии с существующими в Российской Федерации нормативами.

Вся эта работа нацелена на повышение качества предоставляемых населению социальных услуг, а в конечном счете, на повышение качества жизни югорчан.

— Как вы оцениваете участие «Роснефти» в социальных программах, адресованных представителям коренных народов Севера? В частности, ее вклад в развитие села Селиярово?

— На примере развития старинного села Селиярово можно увидеть качественные изменения в жизни людей, издревле насе-

ляющих Югру. 30 марта нынешнего года в селе в торжественной обстановке состоялось открытие школы-сада. Школа оборудована по последнему слову техники, в здание проведен Интернет, есть прекрасный спортивный зал. Школа построена «на перспективу». Компания совместно с правительством автономного округа приняла участие в реконструкции главной местной достопримечательности — музейного комплекса «Усадьба купца Рязанцева», помогла в восстановлении церкви Успения Пресвятой Богородицы. Достраивается трехэтажный Дом культуры. Сегодня население Селиярово составляет 450 человек. Это представители и коренных народностей, и других национальностей. В основном, местные жители заняты на месторождениях нефтяной компании, в жилищном строительстве, в животноводческом комплексе, в сфере услуг.

Программа развития села Селиярово реализуется органами государственной, муниципальной власти и компанией «Роснефть» на паритетных началах. В соответствии с этой программой компания участвует в строительстве жилья, социально значимых объектов, активно сотрудничает со школой в Селиярово в сфере профориентации. Уверен, что благодаря целенаправленным совместным усилиям местных органов власти и нефтяников у села большое будущее и прекрасные перспективы.

— Как происходит согласование и корректировка совместных планов? Как вообще строится работа по реализации соглашения о сотрудничестве между правительством автономного округа и компанией «Роснефть»?

— В Ханты-Мансийском автономном округе на основе федерального законодательства еще несколько лет назад были разработаны и успешно действуют экономические стимулы для выстраивания партнерских отношений между органами власти и компаниями, являющимися крупными налогоплательщиками. Правительство автономного округа предлагает добывающим компаниям содействие в решении вопросов, связанных с перспективным развитием производства. И, со своей стороны, создает условия, которые способствуют наращиванию темпов разведки и добычи углеводородного сырья. Все это в полной мере относится и к нашему сотрудничеству с «Роснефтью».

На базе федеральных и региональных законов утвержден порядок подготовки, подписания, реализации и отчетности по соглашениям о социально-экономическом сотрудничестве с нашими партнерами. По нему и работаем.

Могу сказать, мы смогли выстроить взаимоотношения таким образом, что наше партнерство в социально-экономической сфере уже приносит ощутимые результаты в развитии и самих компаний, и территорий, на которых они осуществляют свою производственную деятельность. Есть обоюдное понимание главного: все, что мы делаем, работает непосредственно на человека и способствует повышению качества жизни всех жителей автономного округа. ■■



ДОМ-НОВОСТРОЙКА В НЕФТЕЮГАНСКЕ. Фёдор Савинцев

Губернатор, председатель правительства Ханты-Мансийского автономного округа — Югры Александр Филипенко

Родился в 1950 году в городе Караганде Казахской ССР.

В 1973 г. окончил Сибирский автодорожный институт им. Куйбышева в городе Омске по специальности «Инженер-строитель мостов».

После окончания института в течение четырех лет работал в городе Сургуте на строительстве моста через реку Обь.

В 1977–1989 гг. работал в партийных и государственных органах.

С 1989 г. — председатель Ханты-Мансийского окрисполкома.

В 1991 г. назначается главой Администрации Ханты-Мансийского автономного округа, а в 1995 г. — губернатором округа.

В 1996 г. побеждает на губернаторских выборах, получив в свою поддержку более 70 процентов голосов избирателей.

В 2000 г. повторно избирается на пост губернатора Хан-

ты-Мансийского автономного округа, получив 90,82 процента голосов избирателей.

В феврале 2005 г. Президентом России Владимиром Путиным кандидатура Александра Филипенко была внесена на рассмотрение Думы Ханты-Мансийского автономного округа — Югры для наделения его полномочиями губернатора Ханты-Мансийского автономного округа. 24 февраля 2005 года Дума Ханты-Мансийского автономного округа — Югры утвердила его в должности губернатора Ханты-Мансийского автономного округа — Югры.

Награжден орденами «За заслуги перед Отечеством» IV степени и Почета, медалью «За освоение недр и развитие нефтегазового комплекса Западной Сибири». Удостоен званий Почетного строителя России и Заслуженного строителя России. Кандидат социологических наук.

Женат, имеет двоих детей и пятерых внуков.



Годовой объем переработки нефти вырастет до 50 миллионов тонн

От Поволжья до Восточной Сибири

На состоявшихся аукционах по продаже имущества ОАО НК «ЮКОС», которые были проведены в рамках процедуры банкротства этой компании, «Роснефть» приобрела целый ряд новых активов. В частности, это крупные нефтеперерабатывающие предприятия в Самарской области и в Восточной Сибири. Рассказать о том, какие конкурентные преимущества дают Компании эти приобретения, мы попросили вице-президента «Роснефти» Александра САПРОНОВА, курирующего вопросы логистики, переработки и сбыта.

— Александр Алексеевич, как вырастут объемы переработки нефти в Компании?

— До последнего времени потенциал нефтеперерабатывающего комплекса «Роснефти» сильно отставал от потенциала добычи. С приобретением на аукционах новых перерабатывающих активов у нас появилась возможность сбалансировать объемы добычи и переработки. С учетом дополнительных мощностей мы выходим на годовой объем переработки около 50 миллионов тонн. Это выводит «Роснефть» на первое место в российском нефтеперерабатывающем комплексе. Лидерство в добыче будет подкреплено лидерством в переработке сырья.

— Что можно сказать о приобретенных Компанией перерабатывающих предприятиях? Насколько они современны? Есть ли необходимость в реконструкции производства, существуют ли резервы для его расширения?

— Очевидно, что все эти предприятия нуждаются в подготовке инвестиционных программ. Больше того, такие програм-

мы уже разработаны ими. Однако, на мой взгляд, этим проектам не достает корпоративного подхода. Пока речь в них идет о развитии каждого отдельного предприятия без должного учета интересов и перспектив нефтеперерабатывающего комплекса Компании в целом.

Поэтому все инвестиционные проекты будут внимательно рассмотрены и подвергнуты тщательному аудиту, прежде всего, с корпоративных позиций. На основании этого мы постараемся определить, каким мы видим будущее каждого предприятия в составе Компании, как вписываются необходимые инвестиции в нашу стратегию развития нефтепереработки. И с учетом всех этих факторов инвестиционные планы будут должным образом откорректированы.

Чтобы проиллюстрировать наш подход к модернизации находящихся в составе «Роснефти» нефтеперерабатывающих заводов, хочу привести такой пример. На Комсомольском НПЗ износ основных фондов на сегодняшний день составляет 21 процент. По этому показателю завод можно назвать самым молодым нефтеперерабатывающим предприятием в Рос-



сийской Федерации. А ведь на самом деле это очень старый завод, с многолетней историей. Просто «Роснефть» осуществила тщательно взвешенную инвестиционную программу, направленную на развитие основных фондов. И результат налицо. Вот то, что мы называем эффективными инвестициями.

Хотелось бы выделить один важный этап предстоящей работы. В июле мы приступаем к формированию бизнес-плана на 2008–2012 годы. В подготовке этого документа примут участие все подразделения Компании, каждое по своему направлению — от производства до решения социальных вопросов. Каждое предприятие, включая новичков, должно будет сформулировать, как оно представляет свое развитие на этом пятилетнем отрезке. Все, что удастся аргументированно обосновать, войдет в бизнес-план Компании, пройдет утверждение Советом директоров и обретет силу корпоративного закона.

— Как приобретение новых перерабатывающих активов скажется на пла-

**Вице-президент
«Роснефти»
Александр Сапронов**

Родился в 1953 году.

Окончил Всесоюзный юридический заочный институт, а также Российскую Академию управления.

В 1994–1995 гг. — заместитель председателя Госкомитета РФ по антимонопольной политике и поддержке новых экономических структур.

В 1995–2001 гг. — президент ЗАО «Компания «Русский Мир».

В 2001–2005 гг. — вице-президент ЗАО «ЮКОС РМ».

В июле 2005 г. назначен на должность вице-президента ОАО «НК «Роснефть». Курирует вопросы переработки, логистики, сбытовой сети.

«В ближайшее время наши экспортные планы будут зависеть в первую очередь от спроса на внутреннем рынке, от его емкости и потребностей».

Что приобрела Компания



- 100% акций ОАО «Ангарский завод полимеров»;
- 100% доли участия в ООО «Стрежевской нефтеперерабатывающий завод»;
- 25,88% акций в группе предприятий энергетического комплекса Томской области, включая ОАО «Томская распределительная компания», ОАО «Томская энергосбытовая компания», ОАО «Томские магистральные сети» и проч.;
- Пакеты акций предприятий нефтепродуктообеспечения, владеющих сетями автозаправочных станций и нефтебазами в регионах Сибири, включая ЗАО «Иркутскнефтепродукт» (100%), ОАО «Бурятнефтепродукт» (95,11%), ЗАО «Хакаснефтепродукт ВНК» (100%) и ОАО «Томскнефтепродукт» (100%);
- Пакеты акций и доли участия в сервисных предприятиях Нефтеюганского региона — 64% акций ЗАО «Манойл», 10% акций ОАО «Юганской», 41% акций ЗАО «РоснефтеТранс — Региональное объединение структур нефтеобеспечения и транспорта», 100% акций ООО «Юганскнефтегеофизика-ГЕОФИМП», 100% акций ООО «ЮганскНИПИ-нефть», 100% акций ООО «Имущество-Сервис-Нефтеюганск», 100% акций ООО «ЮганскЭПУсервис», 100% акций ООО «МамонтовЭПУсервис», 50% акций ООО «ЕвроКооп»;
- 100% обыкновенных именных акций ЗАО «Нефтепромстройсервис»; 100-процентные доли участия в ООО «Имущество-Сервис-ССК», ООО «Алнас Цунар»; ООО «Алнас Электрон»; ООО «Алнасмаш»; ООО «Алнасмаш-сервис»; ООО «АЛНАС РД» и ООО «СИБИНТЕК-Лизинг»; 48,99% в ООО «Сибирская Интернет Компания»; 99% в ООО «Бизнес-Ресурс»; 51% в ООО «Контроль-Сервис».
- 100% акций ОАО «Самаранефтегаз»;
- 100% акций ОАО «Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод»;
- 100% акций ОАО «Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод»;
- 100% акций ОАО «Сызранский нефтеперерабатывающий завод»;
- 100% доли участия в ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок»;
- Пакеты акций и доли участия в ряде предприятий газопереработки и нефтепродуктообеспечения в Центральном федеральном округе, включая ЗАО «Нефтегорский газоперерабатывающий завод» (98,1%), ЗАО «Отраденский газоперерабатывающий завод» (98,1%), ОАО «Самаранефтепродукт» (100%), ООО «Самара-Терминал» (100%);
- 100% акций ОАО «Томскнефть» ВНК;
- 70,78% акций ОАО «Восточно-Сибирская нефтегазовая компания»;
- 100% акций ОАО «Ангарская нефтехимическая компания»;
- 100% акций ОАО «Ачинский нефтеперерабатывающий завод Восточной нефтяной компании»;

нах по реконструкции уже имевшихся в составе Компании НПЗ? И как оно отразится на планах по строительству двух новых НПЗ — на российском Дальнем Востоке и в Китае?

— Все наши прежние планы остаются в силе. Начну с Туапсинского НПЗ. Второй год мы работаем над проектом полной реконструкции этого предприятия, в результате которой мощность завода достигнет 12 миллионов тонн. В работу вовлечены сразу несколько институтов. Сейчас идет тендер по выбору генерального подрядчика на строительство на территории Туапсинского НПЗ нового нефтеперерабатывающего производства. Предварительную квалификацию или предварительный отбор прошли больше десяти претендентов, в их числе три российских компании. Имя победителя станет известно уже летом. А осенью уже должно начаться само строительство.

Планы по возведению новых НПЗ тоже остаются неизменными. Что касается дальневосточного НПЗ, то к настоящему времени мы полностью выполнили декларацию о намерениях. Сейчас идет разработка предварительного технико-экономического обоснования.

Совместно с китайской стороной мы разрабатываем техническое задание для последующей подготовки ТЭО на строительство нефтеперерабатывающего завода в КНР. Затем будет объявлен тендер по выбору компании, которая возьмется за разработку этого ТЭО. В общем, все, что намечалось обеими сторонами, выполняется строго по графику и в согласованном режиме.

— Насколько вписываются приобретенные Компанией НПЗ в существующие производственные и транспортные схемы? Потребуется ли вносить в эти схемы какие-либо коррективы?

— Что касается заводов Самарской группы — Куйбышевского, Новокуйбышевского и Сызранского, то их геогра-

фическое расположение и логистическая инфраструктура весьма благоприятны. У этой группы заводов есть возможность использовать железнодорожный, трубопроводный, водный (в период навигации) виды транспорта для поставки своей продукции как на внутренний, так и на зарубежный рынки.

В случае с Ачинским НПЗ и Ангарской нефтехимической компанией ситуация несколько иная. У нас есть свои представления, как сделать логистику и экономику этих предприятий более эффективной. Сейчас мы изучаем несколько проектов, которые позволят оптимизировать имеющуюся там логистику.

— А какое влияние на транспортные схемы Компании окажет приобретение новых добывающих активов — «Томскнефти» и «Самаранефтегаза»?

— Эти предприятия располагают уже сложившимися каналами поставок. «Томскнефть» традиционно отправляет добытую нефть на Ачинский НПЗ и Ангарскую нефтехимическую компанию. Существующая схема поставок будет сохранена и в будущем. То же самое можно сказать и о «Самаранефтегазе», который поставляет нефть для переработки на заводы Самарской группы. Здесь также все должно остаться по-прежнему.

— В какой мере с приобретением новых активов меняются экспортные возможности Компании? Возрастет ли производство нефтепродуктов на внешний рынок?

— В ближайшее время это будет зависеть в первую очередь от спроса на внутреннем российском рынке, от его емкости и потребностей. Все, что не сможем реализовать внутри страны, постараемся экспортировать.

— То есть отдается предпочтение поставкам на российский рынок? Означает ли это, что они выгоднее для Компании?

Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод

Производственные мощности Новокуйбышевского нефтеперерабатывающего завода (ОАО «Новокуйбышевский НПЗ») позволяют ему осуществлять первичную переработку около 9,6 миллиона тонн нефти в год. Технологическая схема предприятия включает в себя установки по первичной переработке нефти, в том числе установку АВТ-11 мощностью 6 млн. тонн. Завод располагает также установкой каталитического риформинга, установкой гидроочистки керосина и дизельного топлива, установкой каталитического крекинга, установкой для производства смесевых бензинов, битумной установкой, газофракционными мощностями.

Производство на Новокуйбышевском НПЗ стартовало в 1951 году. В 1959–1965 годах с расширением и модернизацией производственных мощностей были освоены новые нефтехимические процессы. Завод стал поставщиком сжиженных газов, на базе которых развивается производство синтетических каучуков, синтетического спирта, фенола, ацетона, полиэтилена и других продуктов нефтепереработки. Впервые в стране за эти годы были освоены уникальные процессы производства: гидроочистки керосинов и трансформаторного масла, каталитическое риформирование бензиновых фракций, производство силолов, ортоксилолов, параксилолов, сухого льда, серной кислоты.

На 1971–1975 годы пришлось коренная реконструкция предприятия. В очередной раз были освоены новые виды продукции. Впервые в стране началось производство в промышленных масштабах алкилсалицилатных присадок.

Последняя крупная программа модернизации была осуществлена в 1996–1997 годах. Были модернизированы установки каталитического риформинга. С августа 1997 года Новокуйбышевский НПЗ полностью перешел на выпуск неэтилированных бензинов.

В 2006 году предприятие переработало 7,15 млн. тонн нефти и произвело около 1 млн. тонн автомобильного бензина, 300 тыс. тонн авиакеросина, 2,2 млн. тонн дизельного топлива, 2 млн. тонн мазута. Выход светлых нефтепродуктов составил 56–57 процентов. Нефть для переработки поступает на Новокуйбышевский НПЗ в основном из Нефтеюганского и Оренбургского регионов.

Новокуйбышевский завод масел и присадок

Новокуйбышевский завод масел и присадок (ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок») был создан в 1998 году на базе мощностей по производству масел Новокуйбышевского НПЗ. Завод производит 63 вида индустриального, судового, закалочного и специального моторного масла, включая 28 видов моторного масла, соответствующих российским стандартам и 19 видов универсального моторного масла, соответствующих международной классификации качества API.

В 2006 г. суммарный объем выпуска смазочных масел составил 215 тысяч тонн. 99,99 процента долей участия ООО «Новокуйбышевский завод масел и присадок» владеет ОАО «Новокуйбышевский НПЗ».

«В сферу наших интересов на розничном рынке попадают сразу несколько новых регионов».

Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод



Куйбышевский нефтеперерабатывающий завод (ОАО «Куйбышевский НПЗ») располагает мощностями по первичной переработке около 7 миллионов тонн нефти в год. Основу производства составляют установки первичной переработки нефти, каталитического риформинга, гидроочистки топлив, каталитического крекинга и висбрекинга. Предприятие специализируется на выпуске высококачественных видов бензина и топлива. Глубина переработки на Куйбышевском НПЗ составляет 63,9 процента.

Строительство завода началось в 1943 году в разгар Великой Отечественной войны на основании постановления Государственного комитета обороны (ГКО). Завод строила вся страна, специалисты прибывали из Грозного, Баку, Уфы, Сызрани. В сентябре 1945 года был выпущен первый автомобильный бензин.

За десятилетия своей работы Куйбышевский НПЗ пережил несколько этапов модернизации и расширения производства. В 1970 году завод начал выпуск высокооктанового бензина АИ-936, предназначенного для малолитражек Волжского автомобильного завода в Тольятти. Очередная крупная программа модернизации была осуществлена в 1997 году. Был построен и введен в эксплуатацию новый комплекс первичной переработки нефти. В том же году завод полностью перешел на производство только неэтилированных бензинов А-76, АИ-92, АИ-95 и увеличил долю высокооктановых бензинов.

В 2006 году Куйбышевский НПЗ переработал 6,27 млн. тонн сырья; загрузка установок первичной переработки нефти составила 89,6%. Большая часть нефти для переработки поступает из Нефтеюганского и Самарского регионов. В общей сложности предприятие выпускает 30 видов нефтепродуктов. За прошлый год Куйбышевский НПЗ произвел 1,1 млн. тонн автомобильного бензина, 2,3 млн. тонн дизельного топлива, 2,3 млн. тонн мазута.

Сызранский нефтеперерабатывающий завод

Сызранский нефтеперерабатывающий завод (ОАО «Сызранский НПЗ») был введен в эксплуатацию в 1942 году. Строительство предприятия началось еще до войны. Поэтому его можно назвать самым старым, но одновременно и самым крупным на сегодняшний день среди нефтеперерабатывающих заводов региона. Мощности завода позволяют осуществлять первичную переработку 10,8 млн. тонн нефти в год. Основу производства нефтепродуктов на предприятии составляют установки первичной переработки нефти, каталитичес-

кого риформинга, гидроочистки топлив, каталитического и термического крекинга, установка по производству битума, газозафракционные мощности.

История предприятия насчитывает несколько наиболее примечательных вех. С начала 70-х годов стартовала планомерная реконструкция и расширение существующих мощностей. В результате переработка нефти была увеличена на 42 процента, а гидроочистка топлива и производство битума более чем на 70 процентов. В 90-е годы Сызранский НПЗ

первым среди предприятий области освоил выпуск неэтилированных высокооктановых бензинов.

В 2006 году Сызранский НПЗ переработал 6,3 млн. тонн сырья; загрузка установок первичной переработки нефти составила 58,7%. Большая часть нефти для переработки поступает из Нефтеюганского и Самарского регионов. В прошлом году НПЗ произвел 1,1 млн. тонн автомобильного бензина, 200 тыс. тонн авиакеросина, 1,9 млн. тонн дизельного топлива, 1,8 млн. тонн мазута.

— Рыночная ситуация не бывает застывшей. Возникают периоды, когда поставки нефтепродуктов на экспорт приносят больше выгоды, чем их реализация на внутреннем рынке. А бывает наоборот. Сейчас как раз второй случай.

— В числе активов, которые приобрела Компания, есть предприятия нефтепродуктообеспечения. Как повлияет это на развитие розничной сети «Роснефти»?

— Среди новых активов в Восточной Сибири — сбытовые предприятия «Томскнефтепродукт», «Иркутскнефтепродукт», «Хакаснефтепродукт», «Бурятнефтепродукт» и соответственно сеть терминалов, через которые нефтепродукты поступают на розничный рынок. В Европейской части России в числе новых сбытовых активов — предприятие «Самаранефтепродукт». Это означает, что в сферу наших интересов на розничном рынке попадает сразу несколько новых регионов.

— Сколько регионов в настоящее время охватывает розничная сеть «Роснефти»? И как ее масштабы выглядят в сравнении с сетями других нефтяных компаний в стране?

— География нашей розничной сети включает около двадцати российских регионов. В них в общей сложности функционируют (без учета приобретенных сбытовых активов) порядка 700 фирменных автозаправочных станций. Что же касается наших коллег, то у каждой компании своя стратегия продвижения на рынке. Кто-то опирается на франчайзинг, поставляя партнерам свою продукцию и предоставляя им право на использование бренда. Кто-то, как «Роснефть», развивает собственную сеть АЗС. На сегодняшний день, как я считаю, мы охватываем примерно такой же диапазон регионов, что и наши основные конкуренты.

— А как можно оценить сегодня популярность бренда «Роснефти» и доверие к нему со стороны потребителей?

— Можно однозначно утверждать, что бренд «Роснефти» завоевал прочный авторитет на рынке. Об этом свидетельствуют результаты опросов, с помощью которых мы постоянно изучаем мнение потребителей. Один такой опрос мы провели в 2006 году вместе с консалтинговой фирмой Boston Consulting Group, которая осуществляла разработку стратегии развития нашей розничной сети. Его результаты тоже показали: наш бренд пользуется высоким доверием потребителей. Особенно это характерно для самых южных регионов России, где весьма успешно работают наши сбытовые предприятия — «Кубаньнефтепродукт», «Роснефть — Ставрополье», а также для республик Северного Кавказа.

— Дело доходит до того, что в южных регионах владельцы некоторых АЗС пользуются этим, воспроизводя с минимальными отличиями и сам бренд, и корпоративные цвета, и даже эмблему Компании...

— Я называю такие уловки контрафактом бренда. С одной стороны, мы решительно боремся с таким посягательством на нашу марку. А с другой — это свидетельствует о популярности бренда.

— Известно, что с приобретением новых нефтеперерабатывающих активов Компания сможет расширить линейку фирменных продуктов переработки углеводородного сырья. А значит и присутствие своего бренда на рынке.

— Совершенно верно. В числе приобретенных активов — Ангарский завод полимеров, который занимается выпуском различных видов нефтехимии. Это, как правило, экспортная продукция, которая поставляется в основном в Китай. Производство масел осуществляется на двух предприятиях. Это Новокуйбышевский завод масел и присадок, а также мощности в составе Ангарской нефтехимической компании. Говоря о новых для Компании продуктах, я бы упомянул еще производ-

Ачинский нефтеперерабатывающий завод ВНК

Ачинский нефтеперерабатывающий завод Восточной нефтяной компании (Ачинский НПЗ ВНК) является единственным нефтеперерабатывающим заводом в Красноярском крае. Он играет чрезвычайно важную роль на рынке нефтепродуктов прилегающих регионов. Мощность завода по первичной переработке нефти составляет 6,5 млн. тонн нефти в год. Глубина переработки нефти — 65,97 процента.

Как и многие другие нефтеперерабатывающие предприятия в Сибири, Ачинский НПЗ относительно молод. Он был сдан в эксплуатацию в 1982 году.

В октябре 1993 года было принято решение о реконструкции предприятия. В результате во второй половине 90-х годов завод значительно расширил свои возможности по объемам переработки нефти, ассортименту и качеству продукции. В 1996 году предприятие заняло ведущее место по такому показателю, как загрузка мощностей среди НПЗ России. Ачинский нефтеперерабатывающий завод выделяется высоким уровнем утилизации отходов.

Предприятие ориентировано на переработку малосернистых томских нефтей. В 1994 году распоряжением правительства Ачинский НПЗ был включен в состав Восточной нефтяной компании, созданной на основе крупного и перспективного нефтедобывающего предприятия «Томскнефть».

В 2006 году на Ачинском НПЗ было произведено 1,1 млн. тонн автомобильного бензина, 0,3 млн. тонн авиакеросина, 1,7 млн. тонн дизельного топлива, 2,1 млн. тонн мазута. Выход светлых нефтепродуктов составил 56–57 процентов.

«Экспортные терминалы — конкурентное преимущество Компании и важная часть нашей транспортной инфраструктуры».

ство битума. Так что «Роснефти» предстоит осваивать и эти новые для нее сегменты рынка.

— Мы говорили об экспортном потенциале Компании, который существенно вырастет с приобретением новых добывающих и перерабатывающих активов. Наверное, в этой связи необходимо упомянуть морские терминалы «Роснефти»?

— Экспортные терминалы — конкурентное преимущество Компании и важная часть нашей транспортной инфраструктуры. Прежде всего, назову «Туапсенефтепродукт», крупнейший в России терминал по перевалке нефтепродуктов. Его ежегодный оборот составляет 10–11

миллионов тонн. Мы реализуем программу увеличения мощности терминала до 17–20 миллионов тонн в год. Программа модернизации и расширения терминала интегрирована с планами реконструкции Туапсинского НПЗ.

Мощности нашего терминала в Находке составляют сегодня 6–7 миллионов тонн. В основном ведется отгрузка нефтепродуктов Комсомольского НПЗ. Но услугами этого терминала пользуются и вновь приобретенные нефтеперерабатывающие предприятия — Ачинский НПЗ и Ангарская нефтехимическая компания. Здесь важно отметить следующее. В прошлом году мы приобрели Находкинский нефтеналивной порт. Тем самым была восстановлена искусственно нарушенная технологи-

ческая связка самого порта и береговых сооружений. Теперь они снова работают как единый транспортный комплекс.

Особое место в инфраструктуре Компании занимает терминал «Роснефти» на северо-западе страны. Там действует целый транспортно-технологический комплекс. В его составе железнодорожный нефтеперевалочный узел в Приводино, где нефть из трубопровода перегружается в цистерны. Затем это сам терминал в Архангельске, где производится перевалка нефти в танкеры. И, наконец, плавучее нефтехранилище «Белокаменка» в акватории незамерзающего Кольского залива.

— Насколько формирование этой сложной схемы оправдало себя?

— И оправдало, и продолжает оправдывать. Компания стояла перед выбором: либо сдерживать или даже сокращать добычу на месторождениях «Северной нефти» из-за возникшего дефицита транспортных мощностей, либо разрабатывать принципиально новую схему транспортировки сырья. Мы пошли по второму пути и не ошиблись в расчетах. «Северная нефть» динамично развивается, объемы ее добычи растут, а значит, растет и выручка Компании.

— Александр Алексеевич, вы уже успели побывать в командировках на большинстве предприятий, которые приобрела Компания. Как был встречен там приход нового собственника?

— Общение, которое состоялось, было и деловым, и конструктивным, и заинтересованным. Я не испытал никаких сложностей, разговаривая и с руководителями, и с рядовыми сотрудниками. В результате очень многих встреч у меня сложилось такое впечатление: люди рассчитывают, что с приходом «Роснефти» у них появится возможность трудиться более эффективно, с более предсказуемыми и более гарантированными перспективами. Я бы даже добавил, люди ждали нашего прихода. ■■■

Ангарская нефтехимическая компания



Основу производства нефтепродуктов составляют установки первичной переработки нефти, риформинга, гидроочистки дизельных топлив и каталитического крекинга. Качество и ассортимент вырабатываемых компонентов позволяет выпускать бензины по спецификации «Евро-2» и дизельное топливо по стандарту ГОСТ 305-87 с содержанием серы 0,2 процента. Использование углубляющих технологий в процессе переработки нефти (каталитический крекинг, производство битумов) позволяет АНХК повышать глубину переработки сырья. За последние 5 лет этот показатель увеличился с 73,5 до 78,1 процента.

В 2006 г. компания переработала 8,7 млн. тонн сырья; загрузка установок первичной переработки нефти составила 53,0 процента. За год компания произвела 1,4 млн. тонн автомобильного бензина, 0,5 млн. тонн авиационного керосина, 2,5 млн. тонн дизельного топлива, 1,8 млн. тонн мазута.

Ангарская нефтехимическая компания (ОАО «АНХК») — самое мощное нефтехимическое предприятие бывшего СССР, способное перерабатывать 19,18 млн. тонн в год. Основанное в 1955 году, оно включает в себя нефтеперерабатывающий завод; химический завод; товарно-сырьевое производство. В настоящее время АНХК играет важную роль на рынке нефтепродуктов Сибири.

«Томскнефть»

Открытое акционерное общество «Томскнефть» Восточной нефтяной компании (ОАО «Томскнефть» ВНК) было создано в июле 1993 г., когда состоялась приватизация производственного объединения «Томскнефть». Компания осуществляет добычу нефти и газа и занимается обустройством месторождений на территории Томской области и Ханты-Мансийского автономного округа. По оценке международной аудиторской компании Miller and Lents Ltd., по состоянию на 1 января 2006 г., доказанные запасы нефти и газа «Томскнефти» по классификации SPE составляли 1 млрд. 76,5 млн. баррелей нефтяного эквивалента; доказанные и вероятные

запасы — 1 млрд. 825,4 млн. баррелей нефтяного эквивалента.

История возникновения и становления предприятия приходится на вторую половину шестидесятых годов, когда шло масштабное освоение сибирских месторождений. Нефтепромысловое объединение «Томскнефть» было образовано в январе 1966 года. А уже через три года его нефтяники добыли первый миллион тонн нефти.

В 2006 году ОАО «Томскнефть» добыло 11,6 млн. тонн нефти и 1 млрд. 599,3 млн. кубометров природного и попутного газа. Предприятие владеет лицензиями на право добычи нефти и газа, а также на геологическое изучение участков недр более чем 20 месторождений.

Восточно-Сибирская нефтегазовая компания

Открытое акционерное общество «Восточно-Сибирская нефтегазовая компания» (ОАО «ВСНК») пока не ведет добычи нефти и газа в промышленных масштабах. Зато ему принадлежат лицензии на геологоразведку и разработку весьма перспективных месторождений.

Компания владеет лицензиями на геологическое изучение и добычу углеводородов в пределах Юрубченского блока Юрубчено-Тохомского нефтегазового месторождения и на разведку Агалеевского газоконденсатного месторождения в Восточной Сибири. Стратегической задачей ОАО «ВСНК» является промышленное освоение углеводородных ресурсов нового нефтегазового региона России — Красноярского края.

ОАО ВСНК было создано в апреле 1994 года на базе государственных предприятий «Енисейнефтегазгеология» и «Енисейгеофизика». А в январе 2000 года с Юрубченского месторождения на железнодорожную станцию Новохайская (450 км) прибыла колонна нефтевозов с первой нефтью, предназначенной для поставок на российский рынок. В течение зимнего сезона 2000 года было добыто больше 40 тысяч тонн нефти из разведочных скважин.

Извлекаемые запасы компании категорий C1 и C2 по состоянию на 1 января 2005 года составляли соответственно 74,6 и 237,8 млн. тонн нефти и газового конденсата, а также 127,5 и 408,6 млрд. кубометров газа. Юрубченский блок расположен в 150 км к юго-востоку от поселка Байкит на севере Красноярского края.

«Самаранефтегаз»

Открытое акционерное общество «Самаранефтегаз» — крупнейшее нефтегазодобывающее предприятие в Самарском регионе.

Компания осуществляет добычу нефти и газа, а также занимается обустройством месторождений на территории Самарской области. По оценке международной компании по аудиту запасов Miller and Lents Ltd, по состоянию на 1 января 2006 года доказанные запасы нефти и газа «Самаранефтегаза» по классификации SPE составляли 947,1 млн. баррелей нефтяного эквивалента; доказанные и вероятные запасы — 1 млрд. 546,1 млн. баррелей нефтяного эквивалента. Остаточные извлекаемые запасы нефти категории ABC1 на 1 января 2006 г. составляли 238,2 млн. тонн.

ОАО «Самаранефтегаз» было создано в мае 1994 года путем преобразования в акционерное общество и акционирования производственного объединения «Куйбышевнефть». А вообще история нефтедобычи в Самарской (прежде — Куйбышевской) области восходит к тридцатым годам прошлого столетия. Первые тонны нефти в этом регионе была получены в 1936 году.

В 2006 году «Самаранефтегаз» добыл 9,3 млн. тонн нефти и 287,4 млн. кубометров природного и попутного газа. По состоянию на 31 декабря 2006 года компания имела лицензии на разведку и разработку 112 нефтяных и газовых месторождений, включая 101 лицензию на право пользования недрами с целью добычи нефти и газа, 8 лицензий на геологическое изучение и 16 лицензий на геологическое изучение с последующей добычей. Крупнейшие месторождения — Западно-Коммунарное, Белозерско-Чубовское, Озеркинское и Южно-Неприковское.



ПРЕЗИДЕНТ ВБРР
ДМИТРИЙ ТИТОВ:
«МЫ РАБОТАЕМ
ДЛЯ НАШИХ ПАРТНЕРОВ».

История успеха
Всероссийского банка
развития регионов
тесно связана с «Роснефтью»

Банк и нефтяники

Всероссийский банк развития регионов (ВБРР) был образован в 1996 году. Его учредителем и крупнейшим акционером стала Российская Федерация в лице Российского фонда федерального имущества. Банку был дан хороший старт, и первые же результаты работы подтвердили это весьма убедительно. В то время как многие кредитные организации не пережили дефолта российской экономики в 1998 году, ВБРР сделал рывок в своем развитии: Центральный банк РФ отнес его к банкам первой категории надежности.

Вместе к успеху

Для поддержания динамичных темпов роста требовался новый акционер. Им стала компания «Роснефть», приобретшая в 2001 году контрольный пакет ВБРР.

Дальнейший опыт совместной работы привел «Роснефть» к решению увеличить свою долю в капитале банка. В 2006 году нефтяная компания стала владельцем 76,47 процента акций банка, а в этом году доводит размер своего пакета до 96 процентов.

2007 год ВБРР встретил хорошими результатами. Российское издание журнала Forbes в своем ежегодном рейтинге ста крупнейших российских банков поместило ВБРР в первую, наивысшую категорию. В нее вошли 14 кредитных организаций, имеющих международные рейтинги инвестиционного уровня. Агентство Moody's присвоило ВБРР рейтинг Ваа3 (методика оценки до апреля 2007 года), что позволило банку встать рядом с такими признанными лидерами банковского дела в России, как Сбербанк или банковская группа ВТБ.

Да и по многим другим показателям, например, по размеру активов, банк уве-

ренно входит в топ-100 российских банков. В соответствии с классификацией Центрального банка России, ВБРР относится к банкам высшей категории надежности. Его поручительствами могут быть обеспечены кредиты ЦБ.

В настоящий момент ВБРР располагает 14 филиалами и дополнительными офисами по всей России. В ближайшее время региональная сеть банка будет расширена, в первую очередь, в точках присутствия главного акционера.

Ставка на народ

Сегодня ВБРР — один из самых ценных активов «Роснефти». Это ее опорный расчетный центр, обслуживающий финансовые потоки как самой Компании, так и ее дочерних подразделений. А еще это и коммерчески оправданное вложение средств. Рентабельность основного капитала ВБРР составляет 20 процентов. По прибыльности ВБРР занимает 25-е место среди всех российских банков. ВБРР постоянно выплачивает дивиденды своим акционерам.

В последние годы в России чрезвычайно динамично развивается розничное направление банковского бизнеса. И в регионах присутствия «Роснефти» ВБРР — это полноценный розничный банк. Например, жители Усинска или Нефтеюганска через ВБРР оплачивают коммунальные услуги. У банка есть договор с местными коммунальными службами, поэтому за эти платежи не берется комиссия. Пользуются спросом и другие розничные услуги: депозиты, кредиты и банковские карты.

В минувшем году, когда «Роснефть» проводила первое в стране «народное» IPO, ВБРР был одним из агентов, принимавшем участие в размещении акций.

Развитие розничного направления ВБРР лучше всего иллюстрируют цифры: количество физических лиц — клиентов банка увеличилось в 2006 году по сравнению с предыдущим годом на 30 процентов, а объем депозитов частных клиентов — в 2,8 раза и достиг по итогам 2006 года 1,87 млрд. рублей. Всего услугами ВБРР в прошлом году воспользовались 80 тысяч граждан.

В текущем году эта цифра возрастет, ведь уже в самое ближайшее время банк планирует внедрить новые розничные продукты, ориентируясь во многом на потребности сотрудников своих корпоративных клиентов.

От квартиры до пенсии

Значительная часть частных клиентов Всероссийского банка развития регионов — это персонал компании «Роснефть». Им банк предлагает не только особые условия обслуживания, но и специальные программы. В 2006 году в ВБРР начала действовать ипотека. В первую очередь она предназначена для молодых специалистов Компании, работающих в регионах. Возможность приобрести на выгодных условиях собственное жилье — один из главных стимулов, способных привлечь талантливую молодежь на работу в Компании. Для работников производственных подразделений «Роснефти» в городах Губкинский (Ямало-Ненецкий автономный

округ) и Нефтеюганске (Ханты-Мансийский автономный округ), а также на Сахалине разработана льготная программа ипотечного кредитования. «Роснефть» обеспечивает своих сотрудников первоначальным взносом в размере 30 процентов от стоимости жилья. Этот долг впоследствии может быть списан частично или полностью — в зависимости от заслуг специалиста и его ценности для Компании. На оставшиеся 70 процентов ВБРР предоставляет кредит на уникальных для российской ипотеки условиях: под 8 процентов годовых и сроком на 12 лет.

«В прошлом году мы выдали ипотечных кредитов более чем на полмиллиарда рублей, — сказал «Роснефть magazine» президент банка Дмитрий Титов. — В 2007 году этот показатель будет увеличен в несколько раз».

Льготные тарифы предлагаются нефтяникам и на обслуживание пластиковых карт международных платежных систем VISA International и MasterCard. А банкоматы ВБРР можно увидеть в самых отдаленных уголках России, если там работает «Роснефть».

Корпоративная пенсионная программа, которую проводит «Роснефть», также реализуется при содействии Всероссийского банка развития регионов. Вернее, при содействии его дочерней структуры — управляющей компании «Портфельные инвестиции». В 2006 году доходность управления пенсионными накоплениями в «Портфельных инвестициях» составила 27,96 процентов, что гораздо выше среднего показателя на рынке управления пенсионными накоплениями.

Впрочем, с помощью «Портфельных инвестиций» можно накопить не только на пенсию, но и на более близкие цели. Паевые фонды и услуги доверительного управления, предлагаемые в управляющей компании, пользуются спросом не только у сотрудников «Роснефти». Два ведущих российских рейтинговых агентства высоко оценили работу «Портфельных инвестиций». Национальное рейтинговое агентство присвоило управляющей компании рейтинг А (высокая надежность — второй уровень), а Рейтинговое агентство «Эксперт» — рейтинг А+

(высокий уровень надежности, надежность средняя по классу). Управляющая компания предлагает своим клиентам два интервальных и два открытых ПИФа, а также закрытый фонд прямых инвестиций. Примечательно, что интервальный ПИФ смешанных инвестиций «Агора — открытый рынок» по итогам апреля 2007 года занял пятое место в рейтинге на основе коэффициента Шарпа (соотношение риск/доходность).

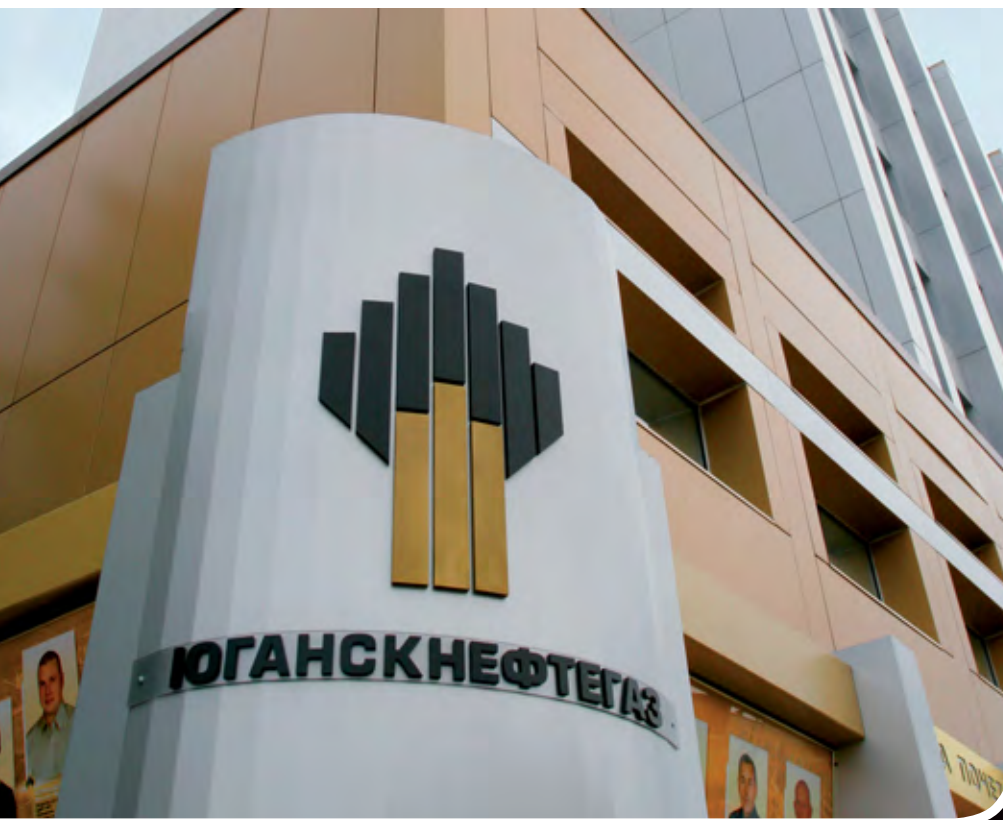
Точки роста

Всероссийский банк развития регионов не только увеличивает объемы финансовой деятельности, но и совершенствует ее технологии. В 2006 году ВБРР вывел на новый уровень систему мониторинга и централизованного управления финансовыми потоками дочерних предприятий «Роснефти». Среди новых возможностей системы — контроль платежей в иностранной валюте. Это значительно ускоряет расчеты по контрактам с зарубежными партнерами.

ВБРР обслуживает финансовые потоки не только «Роснефти» и ее дочерних предприятий, но и более чем 500 компаний, являющихся контрагентами «Роснефти». В частности, существуют различные схемы кредитования поставщиков и подрядчиков «Роснефти». А с прошлого года банк начал выдавать кредиты и нефтетрейдерам, работающим с «Роснефтью» и ее дочерними подразделениями.

Вместе с тем, далеко не все корпоративные клиенты банка связаны с нефтяным бизнесом. В общей сложности ВБРР работает с более чем тремя тысячами компаний, в том числе такими известными, как Магнитогорский металлургический комбинат, Байкальский целлюлозно-бумажный комбинат, международный аэропорт «Шереметьево», Дальневосточное морское пароходство и другие.

«Философия ВБРР — партнерские отношения с нашими клиентами, — подчеркивает Дмитрий Титов. — Мы работаем для наших партнеров и наш девиз — «Энергия партнерства!».



«РН-Юганскнефтегаз»
накануне юбилея

Тридцать лет спустя

В сентябре 1977 года приказом министра нефтяной промышленности СССР было создано Производственное объединение «Юганскнефтегаз». Уже существовал совсем юный город нефтяников Нефтеюганск, а в прилегающих районах стремительно набирала темпы нефтедобыча. С тех пор «Юганскнефтегаз», готовящийся скоро отметить 30-летний юбилей, прошел большой путь. О том, что представляет собой огромное предприятие в наши дни, о его проектах, победах и планах рассказывает генеральный директор ООО «РН-Юганскнефтегаз» Владимир Бульба.

— Итак, Владимир Анатольевич, что такое «РН-Юганскнефтегаз» сегодня?

— Это крупнейшее производственное подразделение «Роснефти», на которое приходится примерно две трети всей её добычи. Это двадцать восемь месторождений, находящихся в различной стадии промышленной разработки. Это более 1,6 млрд. тонн текущих извлекаемых запасов нефти, это порядка 160 тыс. тонн добываемой нефти ежесуточно. Это ежегодный ввод в эксплуатацию пятисот-шестисот новых объектов, это ежегодные капиталовложения на уровне 55–60 миллиардов рублей. Наконец, «РН-Юганскнефтегаз» — это многотысячный коллектив профессионалов высокого уровня. Могу сказать, что масштабы задач, которые здесь решаются, и квалификация людей, с которыми я работаю, заставляют меня и моих коллег испытывать сопричастность к действительно великому делу.

— В этом году предприятие должно выйти на уровень добычи 60 миллионов тонн. Это означает новую существенную прибавку по сравнению с предыдущим годом. Какая доля в этой прибавке будет

получена за счет экстенсивного развития, а какая — за счет интенсивного, за счет применения новейших технологий?

— В нефтедобыче, наверное, как и всюду, очень сложно провести четкую границу между интенсивным и экстенсивным понятиями. Скажем, мы постоянно увеличиваем объемы бурения. На первый взгляд, это скорее экстенсивное развитие. Хотя, опять же, как посмотреть. Нарастивая объемы бурения, мы в то же время совершенствуем технологии строительства скважин и вскрытия пластов, а новейшие аппаратные и программные средства помогают нам использовать потенциал скважины до 90%, повышая коэффициент извлечения нефти (КИН). Отвечая на вопрос, хочу отметить, что максимальный эффект нашего роста как раз от сочетания обоих факторов по всем направлениям деятельности. Но самое главное — это разумное сочетание обоих критериев роста с соблюдением правил разработки месторождений.

Наверное, можно было бы сказать, что мы увеличили добычу, потому что просто стали работать больше. Но это было бы не совсем правильно. Нефтяники всегда и всюду работают много. Процесс нефтедо-



бычи непрерывен. Нефтедобыча не знает ни праздников, ни выходных, ни периодов затишья. Поэтому скажу по-другому: мы стали работать лучше. Это подтверждают наши показатели производственной деятельности. Правда, иногда мои сотрудники жалуются на то, что все меньше времени остается на отдых. Что я могу ответить на это? Что и сам отдыхаю не больше, чем они? Однако, если для выполнения планов, которые поставила перед нами Компания, потребуется работать еще больше, то я и мои сотрудники сделаем все возможное для выполнения поставленных задач.

— Как развивалась динамика добычи нефти в последние годы? И что Вы можете сказать о планах на будущее?

— В 2005 году мы добыли 52,2 миллиона тонн, практически столько же, сколько «Юганскнефтегаз» добыл годом раньше. Хотя замахивались на большее. Но, к сожалению, нам не удалось так быстро, как хотелось бы, восстановить нарушенные после длительного периода отсутствия финансирования производственные мощности и связи. Тот год был для нас пробным.

В 2006 году смогли получить уже 56 миллионов тонн. Планы на этот год вы знаете — 60 миллионов тонн: мы устойчиво растем из года в год. И такая динамика, ежегодный прирост на четыре–пять миллионов тонн, должна сохраняться вплоть до 2012–2013 годов.

— А что дальше?

— Основной прирост добычи нефти обеспечивается бурением, а геолого-технические мероприятия лишь дают возможность поддерживать уровень добычи. Объемы запасов, которыми мы располагаем, не позволяют нам бесконечно наращивать объемы бурения. К 2012–2013 годам по объемам бурения мы выйдем на пик — проходку более двух миллионов метров в год и даже больше. Нужно сказать, что естественный цикл разработки любого месторождения предполагает сначала — этап

«На сегодняшний день обеспеченность добычи «РН-Юганскнефтегаз» доказанными запасами составляет около тридцати лет».

растущей добычи. Затем ее стабилизация, когда объемы добычи поддерживаются на достигнутом уровне. Этот этап может продолжаться несколько лет, в зависимости от самого месторождения. После него — этап падающей добычи.

На сегодняшний день обеспеченность добычи «РН-Юганскнефтегаз» доказанными запасами составляет около тридцати лет. Мы ведем крупные проекты по бурению наших основных месторождений: Приобское, Приразломное, Мало-Балыкское и других. По нашим расчетам, предприятию вполне по силам выйти на годовые объемы в 80 миллионов тонн. Я полагаю, что максимальные показатели, пришедшиеся на советское время, будут перекрыты.

— Такое действительно реально? У вас ведь есть и старые месторождения, которые находятся в последней, четвертой, стадии разработки?

— Конечно. Но есть и такие месторождения, на которых вся основная работа еще впереди. У нас есть месторождения, которые разбурены всего на 15–17 %. В их числе — крупнейшее Приобское месторождение, обеспечивающее больше половины всей добычи «РН-Юганскнефтегаз». Поэтому сегодня нам целесообразно инвестировать в бурение на уже имеющихся площадках. Этим мы и занимаемся.

При этом в прошлом году, например, мы прирастили столько же запасов, сколько и добыли нефти. Все это благодаря доразведке, благодаря повышению КИН за счет использования новых технологий добычи.

Что касается покупки новых лицензионных участков с целью поиска новых месторождений, — то этот вопрос целиком и полностью находится в компетенции НК «Роснефть».

Все лицензии на разрабатываемые участки принадлежат Компании.

Компания решает, насколько целесообразно приобретение новой лицензии на разработку того или иного месторождения.

Нельзя заниматься приростом запасов ради самого прироста, превращать этот процесс в самоцель. Политика НК «Роснефть» в этом направлении достаточно четкая, понятная и прагматичная: есть определенная, экономически целесообразная стоимость тонны запасов нефти. И если на сегодняшний день эту тонну запасов выгоднее прирастить на другом лицензионном участке в другом регионе, то там она и будет приращена.

А перед нами стоит четкая и конкретная задача, над которой мы и работаем: последовательное наращивание ресурсной базы на уже существующих участках за счет геолого-технических мероприятий (бурение поисково-разведочных скважин, проведения сейсморазведочных работ), доразведки месторождений путем улубления старых скважин и испытания пропущенных ранее объектов разработки. Фронт работ здесь, как видите, обширен, и результаты достаточно убедительны.

— Вы говорили о том, что ежегодно вводится в строй 500-600 новых объектов.

— Строится действительно очень много. Сложно перечислить сразу все наши строящиеся объекты, поэтому назову самые главные: коммерческий узел учета нефти «Каркатеевы» на 30 миллионов тонн нефти в год, который начал функционировать совсем недавно. Сейчас завершаем строительство на Приобском месторождении двух газокompрессорных станций, параллельно строим газотурбинную установку на 300 мВт для обеспечения своих потребностей в электроэнергии, реконструируем сотни километров трубопроводов, ежегодно вводим в эксплуатацию до 8 кустовых насосных станций, несколько установок предварительного сброса воды, десятки площадочных объектов. Как и на других направлениях, мы и в строительстве применяем современные материалы и технологии.

И здесь я уверен, что «РН-Юганскнефтегаз» вышел на новый этап своего развития.

— С учетом каких критериев принимаются решения, что строить, где строить и как строить?

— Планируя любой объект, мы стараемся обеспечить максимальный эффект от его ввода. Во-первых, каждый новый объект обязан отвечать самым современным требованиям с точки зрения качества и функциональности, промышленной безопасности и экологических требований. Во-вторых, он должен соответствовать производственным потребностям и способствовать повышению эффективности деятельности по своему направлению.

Взять, к примеру, УПСВ — установку предварительного сброса воды. Ее строительство обусловил целый ряд сопутствующих факторов, которые мы стараемся решать комплексно. Это и снижение аварийности трубопроводов, и уменьшение металлоемкости трубопроводного транспорта, и снижение затрат на перекачку свободной пластовой воды и многое другое. Все это влияет на эксплуатационные затраты, а значит — на эффективность всего производства в целом.

И, наконец, мы никогда не забываем, что на объектах работают наши люди. Поэтому, обзаводясь новыми производственными мощностями, мы стараемся создавать максимально комфортные условия на рабочих местах. Мы стремимся к тому, чтобы наши сотрудники, приходя на работу, ощущали, что они трудятся в компании, которая занимает лидирующие позиции в мировой нефтедобыче. И ощущали это не только по уровню заработной платы. Зарплата — это лишь первая ступень. Не менее важны и условия, в которых работают наши нефтяники.

Не буду утверждать, что мы создали идеальные условия труда, но этот вопрос всегда приоритетен. В этом направлении мы реализуем целую программу по улучшению условий труда на производственных объектах.

У нас, безусловно, есть проблемы со старыми объектами и со старыми месторождениями. И здесь что-то будем поддержи-



НА ПРИОБСКОМ МЕСТОРОЖДЕНИИ.
Федор Савищев

«По уровню заработной платы сотрудников мы прочно входим в первую тройку аналогичных профильных предприятий».



НА ОДНОЙ ИЗ НОВЫХ ДОЖИМНО-НАСОСНЫХ СТАНЦИЙ (ДНС). Фёдор Савинцев

вать, что-то — капитально ремонтировать и использовать с максимальной нагрузкой до полной амортизации. А по мере необходимости и при наличии возможностей постепенно заменим новым. Но уж тогда-то все тоже будем делать по высшему разряду!

— Если можно, вернемся к заработной плате. Как выглядит ее уровень в сравнении с другими крупными компаниями нефтяной отрасли?

— Мне сложно судить обо всей отрасли. Но я могу сравнивать с нефтедобывающими предприятиями, которые работают в нашем западно-сибирском регионе. В целом, если судить по той официальной информации, которой мы располагаем, нам и здесь есть чем гордиться. По уровню заработной платы сотрудников мы прочно входим в первую тройку аналогичных профильных предприятий.

Но чтобы представить реальную картину, нужно отдельно учитывать заработную плату рабочих, отдельно — инженерно-технических специалистов, отдельно — работников аппарата управления. По каждой из этих категорий мы проводим ежеквартальный анализ.

Хотя, конечно, и здесь есть над чем еще работать.

И мы работаем.

Например, в прошлом году мы заключили новый Коллективный договор, социальные выплаты по которому значительно (а по некоторым позициям и на порядок!) превосходят положения прежнего Коллективного договора. Горжусь тем, что нашему Коллективному договору присвоили звание «Лучшего Коллективного договора» среди добывающих промышленных предприятий Ханты-Мансийского автономного округа.

В «РН-Юганскнефтегаз» действуют корпоративные программы, которые,

в частности, рассчитаны на улучшение пенсионного обеспечения, медицинское страхование, реальную помощь в приобретении жилья сотрудникам. Я полагаю (и социологические опросы наших сотрудников подтверждают это), что работники нашего предприятия ценят такое отношение Компании к их нуждам.

И уверен: именно поэтому мы и добиваемся хороших производственных результатов. В конце концов, ведь это не я добываю нефть и не мои заместители, а непосредственно люди на месторождениях. А наша задача как менеджеров создать для них все условия, начиная с хорошей зарплаты и заканчивая достойными условиями на рабочем месте.

— В последнее время повсеместно, независимо от отрасли и географии, из уст руководителей звучит одна и та же жалоба: не хватает достаточно квалифицированных кадров. В том числе молодых. Вы с этой проблемой сталкиваетесь?

— Конечно, сталкиваемся. И это несмотря на то, что готовить кадры для себя мы начинаем ещё со школьной скамьи, в «Роснефть-классах».

В профильных институтах мы ведем рекрутинг молодых специалистов. Вот уже третий год подряд мы принимаем на работу по 90–100 выпускников вузов. Однако для того, чтобы новичок вырос в настоящего специалиста, на которого можно возложить определенные задачи, руководство каким-то объектом или коллективом, должно пройти еще как минимум три–четыре года. Только после этого мы сможем сделать на него ставку как на будущего руководителя. То есть от тех начинающих специалистов, которые пришли к нам в 2005 году, предприятие начнет получать настоящую отдачу не раньше 2009 года.

До этого «РН-Юганскнефтегаз» не занимался рекрутингом молодых специалистов в таких масштабах. Например, в 2004 году всего были приняты лишь сорок человек. Мы, напомним, постоянно вводим в строй новые крупные объекты, а это — дополни-

тельные рабочие места. К примеру, только новый, недавно созданный цех добычи нефти на Приобском месторождении чего стоит!

Отсюда постоянная нехватка подготовленных людей. Особенно если учитывать, что мы предъявляем весьма высокие требования к молодым специалистам.

— И как вы оцениваете уровень подготовки вчерашних студентов?

— Я бы разделил эту проблему на две части. Одно дело — качество преподавания в вузах. И совсем другое — отношение самих будущих специалистов к приобретаемым знаниям. Да, вчерашние студенты проходят у нас жесткий отбор. Необходимо нам девятью человек мы выбираем из пятисот кандидатов. Случается, конечно, что ошибаемся, но это редко. И здесь могу привести реальную статистику. Из принимаемых на работу выпускников через два года процентов восемьдесят пять-девятью переходят с рабочих должностей — на инженерные.

— А все новички обязательно начинают с рабочих должностей?

— В основном, да. И я думаю, что это правильно. Сначала человек должен понять, что такое нефть. Почувствовать на себе, как она добывается. Однако, продолжу мысль. При всей жесткости отбора остальные десять-пятнадцать процентов так и остаются на рабочих должностях. Значит, то ли они промахнулись с выбором профессии, то ли мы проглядели что-то.

— Но ведь есть и другая сторона медали. Молодым специалистам нужно создавать условия.

— В этом отношении политику, которая существует в «Роснефти», можно считать оптимальной. На предприятиях Компании для молодых специалистов созданы все необходимые условия. С самого первого дня они имеют хорошую заработ-

ную плату, возможности для карьерного роста и реальную перспективу обзавестись жильем. Условия нашего корпоративного ипотечного кредита делают приобретение собственной квартиры вполне доступным. Первоначальный взнос, а это 35% стоимости квартиры, выдается практически бесплатно. Остальное составляет кредит на десять лет под мизерные по нынешним меркам проценты. И при этом еще существует контроль уровня заработной платы. То есть мы следим за тем, чтобы человек выплачивал за ипотеку не больше 25–30 % месячного заработка. Кроме того, кадровая служба постоянно занимается развитием и отслеживанием карьерного роста молодых специалистов, они получают серьезные надбавки к заработным платам.

Все это, как я считаю, прекрасные стартовые возможности. Остается только проявить себя. Покажи, на что ты способен, и хорошее отношение со стороны Компании тебе гарантировано и в дальнейшем.

— Вы возглавили «РН-Юганскнефтегаз» два с половиной года назад. Что из того, что удалось сделать за это время, вы считаете главным?

— Главное — была сформирована команда.

Конечно, я мог бы начать с другого. Дескать, за эти годы мы в несколько раз нарастили количество буровых бригад, бригад текущего и капитального ремонта скважин, резки боковых стволов, подняли с колен пребывавшее в тяжелейшем финансовом положении производство, стабилизировали и обеспечили рост добычи нефти и газа.

И это тоже было бы абсолютной правдой.

Однако любой руководитель, оказавшись он в моем кресле, рассматривал бы это как текущую задачу, которую реально нужно было выполнить.

Поэтому я говорю: главное — команда.

Мы достигли многого, потому что научились работать сообща. Известно, как много зависит от руководителя, от его позиции и твердости. Но вместе с тем, и руководитель должен слушать и слышать то, что хотят донести до него подчиненные.

Тем более, что это действительно профессионалы высокого уровня. Если понимаешь это, тогда и текущие задачи решаются легче. ■■

Генеральный директор ООО «РН-Юганскнефтегаз» Владимир Бульба

Родился в 1969 году.

Окончил Московский государственный технический университет им. Баумана и Тюменский нефтегазовый университет.

Трудовую деятельность начал в 1992 г. слесарем-ремонтником пятого разряда в Производственном объединении «Пурнефтегаз».

С 1998 г. — главный инженер, а с 2001 г. — начальник Нефтегазодобывающего управления «Барсуковнефть» ОАО «Роснефть-Пурнефтегаз».

С 2004 г. — генеральный директор ОАО «Роснефть-Пурнефтегаз».

В том же году был назначен генеральным директором ОАО «Юганскнефтегаз».

Депутат Думы Ханты-Мансийского автономного округа — Югры, член комиссии по законодательству, вопросам государственной власти и местному самоуправлению.

Женат, воспитывает троих детей.

Сначала сухая статистика.

За 2005 год «Юганскнефтегаз» построил и ввел в эксплуатацию новейшую дожимную насосную станцию (ДНС) на Усть-Балыкском месторождении, шесть установок предварительного сброса воды (УПСВ), две кустовые насосные станции (КНС). Кроме того, были построены две электроподстанции и две воздушные линии электропередачи общей протяженностью 24 километра.

В 2006 году были введены в эксплуатацию восемь КНС, нефтеперекачивающая станция на Приразломном месторождении, еще одна УПСВ, нефтепровод внешнего транспорта, шесть дополнительных объектов энергетики. Из новостроек прошлого года выделяется коммерческий узел учета нефти «Каркатеевы», о котором подробный рассказ впереди.

И, наконец, в планах нынешнего года — завершение строительства пяти ДНС с УПСВ, компрессорная станция на Приобском месторождении и так далее.

Речь в этом отнюдь не полном перечне идет о самых крупных объектах, ощутимо влияющих на рост производства и его эффективность. Причем, поражают не только масштабы капитального строительства в «Юганскнефтегазе», но и уровень работающей на месторождениях техники.



Нефть любит точность

Репортаж с производственных объектов
«РН-Юганскнефтегаз»



НОВАЯ ДОЖИМНО-НАСОСНАЯ СТАНЦИЯ (ДНС). Фёдор Савинцев

Прощание с «качалкой»

«Качалка», визитная карточка и безошибочная примета отлаженной нефтедобычи от Сибири до Техаса, постепенно отходит в прошлое. Ее ритмичные поклоны, вверх-вниз, по-прежнему можно увидеть кое-где на кустовых площадках «Юганскнефтегаза», но настоящее, а тем более будущее, уверяют нефтяники, за погружными насосами новейших поколений.

По мере того, как усложняются условия добычи, растут возможности насосного оборудования. Достоинства одной из последних разработок в этой области объясняет Алексей Куренков, начальник сектора по работе с механизированным фондом Юганского региона. Прежде всего, это компактные размеры. Длина и вес погружного агрегата в пять раз меньше, чем у насосов, которые при-

меняются до сих пор. Новинка так и называется — электроцентробежный насос автоматический комплектный малогабаритный, сокращенно — ЭЦН АКМ.

Скромные габариты и вес погружного агрегата обеспечивают сразу несколько преимуществ. Во-первых, высокую проходимость криволинейных участков скважин. Во-вторых, на устье скважины ЭЦН АКМ доставляется в собранном виде, а не по частям, как в случае с более громоздким оборудованием предшествующих поколений. Это значительно — в разы! — сокращает время монтажа и затраты труда.

Частота вращения нового насоса — до 10 тысяч оборотов в минуту. Интеллектуальная интегрированная система управления позволяет при прочих равных условиях увеличивать добычу пластовой жидкости на 10–25 процентов. Перечень достоинств новинки был бы неполным, если не упомянуть ее чрезвычайную износостойкость и надежность в эксплуатации.



ВСЕ ПАРАМЕТРЫ РАБОТЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ МГНОВЕННО ПОПАДАЮТ НА ДИСПЛЕЙ. Фёдор Савинцев



ВЕДУЩИЙ ТЕХНОЛОГ ЦЕХА ПО ДОБЫЧЕ НЕФТИ И ГАЗА ЕВГЕНИЙ РЯЗАНЦЕВ: «СЕЙЧАС НАСОС РАБОТАЕТ СО СКОРОСТЬЮ ВОСЕМЬ ТЫСЯЧ СЕМЬСОТ ОБОРОТОВ В МИНУТУ». Фёдор Савинцев

— В конструкции нового насоса использованы новейшие технологии аэрокосмического комплекса и особо прочные материалы, включая титан, нержавеющей стали, твердый сплав на основе карбида вольфрама, — рассказывает Алексей Куренков.

Скважина номер 3192 на Усть-Балыкском месторождении, одном из самых старых, начинающемся чуть ли не от самой границы Нефтеюганска. В центре небольшой площадки на уровне человеческого роста укреплен щиток с приборами. Вот собственно и все, что напоминает на поверхности о том, что на глубине 3000 метров с бешеной скоростью работает мощнейший насос.

— В данный момент скорость вращения — восемь тысяч семьсот оборотов в минуту, — объясняет показания приборов Евгений Рязанцев, ведущий технолог цеха по добыче нефти и газа.

Контрольную проверку параметров работы насоса дежурный оператор добычи производит дважды за смену.

— И все?

— В основном все, — отвечает заместитель начальника цеха по добыче нефти и газа номер 3 Владимир Корнев. — Никаких дополнительных усилий эксплуатация насоса не требуется. Его работа полностью автоматизирована. Он сам выбирает оптимальный режим, используя алгоритмы максимальной производительности. Не случайно эти насосы называют интеллектуальными.



НАЧАЛЬНИК ЦЕХА ПОДГОТОВКИ НЕФТИ №1 ВАДИМ ПЕРВУХИН: «ЭТА ДНС ПОСТРОЕНА С УЧЕТОМ ПОСЛЕДНИХ НОРМАТИВОВ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ НОВШЕСТВ». Фёдор Савинцев

Остается добавить, что новые насосы ЭЦН АКМ — отечественного производства, выпускаются Научно-производственным комплексом «Нефтемаш». Такого оборудования пока нет нигде в мире. В «Юганскнефтегаз» оно начало поступать в прошлом году. Сейчас на месторождениях Юганского и Майского регионов эксплуатируются 32 подобных насоса, но с каждым месяцем их будет все больше.

Нефтедобыча как она есть

В аббревиатуре ДНС-3н первые три буквы расшифровываются как дожимная насосная станция. Цифрой «три» обозначен порядковый номер в списке объектов аналогичного профиля. А буква «н» означает: «новая».

— Прежняя ДНС по сегодняшним меркам была древним, давно устаревшим сооружением, доживавшим свой век, — рассказывает начальник цеха подготовки нефти №1 Вадим Первухин. — Эта же была построена с учетом последних нормативов и технологических новшеств.

С тех пор новый объект пережил две зимы. И даже тогда, когда температура опускалась до минус пятидесяти пяти, оборудование



УСТАНОВКА ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО СБРОСА ВОДЫ НА ДНС-3Н. Фёдор Савинцев

Даже на месторождениях, где обводненность превышает 90 процентов, удастся не только поддерживать, но и наращивать объемы добычи.



РУКОВОДИТЕЛЬ ЦЕХА ПОДГОТОВКИ И ПЕРЕКАЧКИ НЕФТИ №2 ИЛЬДАР УЛЬБАЕВ: «В ЭТОМ ОБОРУДОВАНИИ ВСЕ ПРОСТО И ГЕНИАЛЬНО». Фёдор Савинцев

не дало ни одного сбоя. Из импортного здесь только мониторы компьютеров. Все остальное, включая автоматику, — российского производства.

Все операции производятся с помощью компьютерной мышки. Впрочем, автоматика автоматикой, но правила промышленной безопасности требуют постоянного присутствия на объекте как минимум двух человек. Глаз опытного специалиста иногда способен заметить неполадку прежде, чем на нее среагируют самые точные приборы. Весь персонал на ДНС-3н имеет техническое образование. Большинство учится заочно в вузе.

Вадим Первухин объясняет назначение и схему работы объекта. Усть-Балыкское месторождение очень старое. Сейчас оно находится в четвертой стадии разработки. Это означает, что в жидкости, которая поднимается из скважин на поверхность, нефти не больше десяти процентов. Остальные девяносто — вода, которая была закачена в пласт для поддержания в нем необходимого давления. Установка предварительного сброса воды (УПСВ) предназначена для того, чтобы отделить основную массу воды непосредственно на месторождении, чтобы снова закачать ее в пласт. Попутно утили-

зируется поступающий на поверхность газ. Его потом используют в городских котельных.

Красноречивее любых слов элементарная арифметика. За сутки на ДНС поступает 50 тысяч тонн жидкости, содержащей нефть. Самой нефти в ней — приблизительно 5 тысяч тонн, воды — 45 тысяч. Сорок тысяч тонн воды сбрасывается на УПСВ и нагнетается обратно в скважину. В цех подготовки нефти, где последняя доводится до товарной кондиции, отправляются в итоге 10 тысяч тонн. В противном случае пришлось бы перегонять по трубопроводу все пятьдесят. Раньше так и поступали.

По мере разработки месторождения круговорот воды по схеме «пласт – поверхность – пласт» не уменьшается, а только увеличивается. УПСВ позволяет сократить маршрут воды на целых шестьдесят километров. Тридцать — от месторождения до цеха подготовки нефти. И столько же — обратно. Нетрудно представить, какая экономия достигается благодаря УПСВ на одной только электроэнергии.

— Раньше у нас были задействованы три насоса. Сейчас достаточно одного. Два остаются в резерве, — говорит Ильдар Ульбаев, руководитель цеха подготовки и перекачки нефти №2. — Кроме



ДВА ЧАСА ДНЯ. ВРЕМЯ ОЧЕРЕДНОЙ КОНТРОЛЬНОЙ ПРОВЕРКИ КАЧЕСТВА НЕФТИ.
Федор Савинцев

Вся проходящая через КУУН «Каркатеевы» нефть измеряется с точностью до одной тысячной тонны.

того, чем меньше воды, тем меньше коррозии в трубах. В результате существенно возрастает долговечность трубопроводов.

Мы находимся уже на ДНС-17. От ДНС-3н ее отличает разве что несколько другая конфигурация оборудования. Но принцип работы примерно такой же. Здешняя установка предварительного сброса воды была пущена тоже в 2005 году.

— Почему только в 2005-м? Почему не раньше? Не было нужды или просто руки не доходили?

— Прежде этой проблеме не уделялось должного внимания. С приходом «Роснефти» в регион проблема была озвучена на самом высоком уровне. Технологии добычи все время совершенствуются. Появляется все более мощное насосное оборудование. В результате даже на месторождениях, где обводненность зашкаливает за 90 процентов, удается не только поддерживать, но даже наращивать объемы добычи. При этом приходится утилизировать все увеличивающиеся объемы воды. Поэтому технология предварительного сброса воды непосредственно на месторождении приобретает все большую актуальность. Сейчас только в моем цехе пять УПСВ. Те, которые строятся сейчас, еще производительнее. Думаю, через три-четыре года вся вода будет сбрасываться прямо на месторождениях, — говорит Ильдар Ульбаев.

— А насколько сложное само оборудование?

— Эта установка отличается минимумом приборов и оборудования, которые причиняли бы какие-либо сложности в эксплуатации. Все просто и гениально.

Только раз за время нашего разговора автоматика подала предупредительный звуковой сигнал. На мониторе перед оператором замигало графическое изображение одного из звеньев технологической цепочки. Оказалось, ничего тревожного. Просто приборы подали сигнал, что в одном из контуров упал уровень жидкости. Оператор нажимает несколько клавиш, и автоматика успокаивается. Обычная рабочая ситуация.

Нефть сдал! Нефть принял!

По одну сторону дороги — резервуары с надписью «Роснефть». По другую — владения компании «Транснефть». Между первыми и вторыми — считанные метры. Дорога — своего рода граница.

На Коммерческом узле учета нефти «Каркатеевы» (КУУН) происходит передача нефти, добытой на двух крупнейших месторождениях, Приобском и Приразломном, в трубопроводную систему нефтетранспортной компании.

— Этот объект построен всего полгода назад, — рассказывает начальник участка Николай Чекулаев. — Раньше нефть передавали прямо на месторождениях. А это примерно в ста двадцати километрах. Пока нефть проходит такое расстояние, какие-то параметры претерпевают изменения. Теперь контроль качества проводится в непосредственной близости к магистральному нефтепроводу. И поскольку здесь проводятся товарно-коммерческие операции, это очень строгий контроль.



НАЧАЛЬНИК ЛАБОРАТОРИИ ИРИНА АСТРАХАНЦЕВА: «ДВАЖДЫ В СУТКИ ПРОВЕРЯЮТСЯ ВСЕ ТОВАРНЫЕ ПАРАМЕТРЫ ПОСТУПАЮЩЕЙ НЕФТИ».
Фёдор Савинцев



ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ЛИНИИ НА КУУН «КАРКАТЕЕВЫ» Фёдор Савинцев

НАЧАЛЬНИК УЧАСТКА НИКОЛАЙ ЧЕКУЛАЕВ:
«У НАС ОЧЕНЬ КАЧЕСТВЕННАЯ НЕФТЬ».
Фёдор Савинцев

Как рассказывает начальник лаборатории Ирина Астраханцева, дважды в сутки проверяются все товарные характеристики поступающей нефти. В частности, содержание влаги.

Товарную нефть подразделяют на группы. Для первой группы содержание влаги не должно превышать 0,5 процента. Запомним эту цифру. Потом идут вторая и третья группы. Больше влаги — выше группа. Нефть, в которой содержание влаги превышает один процент, уже считается некондиционной.

— А как обстоят дела здесь?

— В нефти, которая проходит через КУУН, содержание влаги обычно три сотых процента, — отвечает Николай Чекулаев.

— Всего три сотых?

— Как правило, да. Случается, доходит до одной, двух десятых процента. Но такое происходит очень редко.

— До пяти десятых не доходит?

— Практически никогда. У нас очень качественная нефть.

Приборы, которыми оборудована лаборатория, позволяют проводить экспресс-анализ буквально за считанные минуты. При этом соблюдаются все существующие ГОСТы и оговоренные в регламенте отношений между «Роснефтью» и «Транснефтью» условия проведения анализов — температурный режим, уровень влажности в помещении и так далее. Результаты каждый раз тщательно документируются представителями обеих компаний.

Два часа дня. Время очередной контрольной проверки. Через несколько минут к помещениям лаборатории направляется целая процессия. Впереди — товарный оператор «Юганскнефтегаза». Следом — товарный оператор из «Транснефти», технические специалисты и — обязательно — охрана. В руках у сотрудника КУУН емкость с нефтью. Емкость, к слову, тоже предварительно подвергается калибровке.

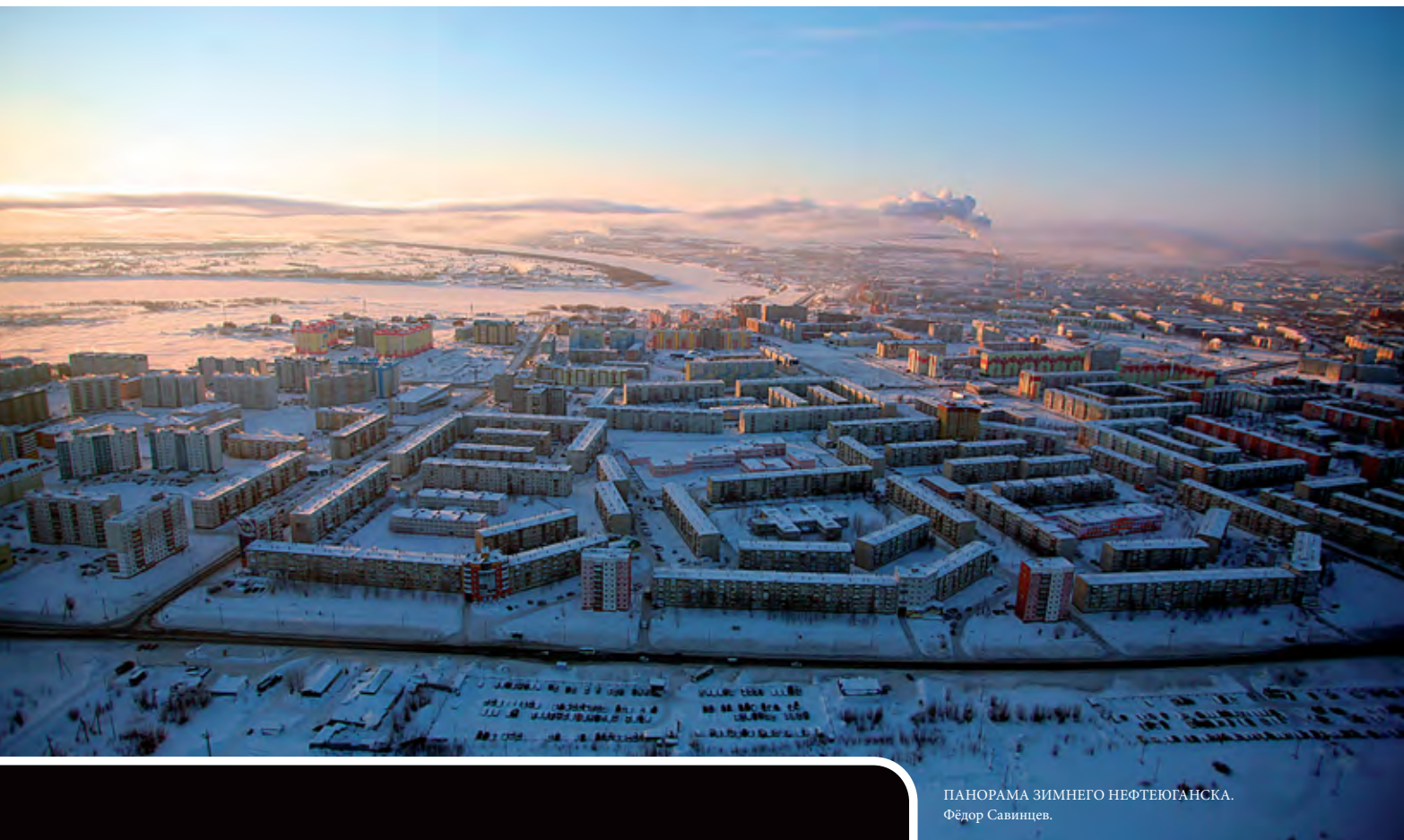
Пропускная способность КУУН «Каркатеевы» предусматривает перевалку 80 тысяч тонн нефти в сутки. Это 30 миллионов тонн в год, или половина всей нефти, которую «Юганскнефтегаз» добудет в нынешнем году. Но и это не предел возможностей. Проектировался и строился объект с огромным запасом. В корпусе, где установлены измерительные линии, зарезервировано дополнительное место и с запасом выполнены все необходимые подводки.

— Если потребуется, в любой момент к существующим измерительным линиям можно будет добавить еще три, — говорит Николай Чекулаев.

В этом корпусе свои строгости. Каждая измерительная линия два раза в месяц проходит так называемое сличение. Если какой-нибудь прибор показывает отклонение, его тут же заменяют резервным. После ремонта любое оборудование в течение трех дней работает в контрольном режиме, прежде чем государственный поверенный разрешит использовать его снова.

Несмотря на огромные объемы, вся проходящая через КУУН «Каркатеевы» нефть измеряется с точностью до одной тысячной тонны. То есть — до одного килограмма. Нефть вообще любит точность. Нефть — это труд и деньги. ■■

Начинался Нефтеюганск как вахтовый поселок нефтяников рядом с набирающей стремительные темпы нефтедобычей.



ПАНОРАМА ЗИМНЕГО НЕФТЕЮГАНСКА.
Фёдор Савинцев.

Заботы зрелого возраста

Сорок лет назад
Нефтеюганску был присвоен статус города

Прямо у городской черты до сих пор добывают нефть. На многие десятки километров протянулись нефтяные месторождения. — «Нефти город обязан всем. И своим возникновением сорок лет назад, и своей историей, и возможностью строить перспективные планы. Нефть для нас — базовое», — говорит глава Нефтеюганска Сергей Буров.



ГЛАВА НЕФТЕЮГАНСКА СЕРГЕЙ БУРОВ У КАРТЫ ГОРОДА. Фёдор Савинцев

В ногу с мировым рынком

И начинался Нефтеюганск как вахтовый поселок нефтяников рядом с набирающей стремительные темпы нефтедобычей. Люди съезжались сюда со всех концов страны. Если послушать горожан со стажем, то не так уж много наберется среди них коренных сибиряков. Кто-то приехал из-под Липецка, кто-то из Поволжья, а кто-то и вовсе — из Казахстана, с Украины. Родные края для большинства нефтеюганцев — разбросаны не просто по всей России, а по всему бывшему СССР. Многие в разговоре добавляют: приехали на несколько лет, а остались на всю жизнь. Теперь уже и дети — тоже нефтяники.

Растущему городу всегда не хватало жилья. Рады были любым квадратным метрам. Сначала — в бараках-временках. Потом — в панельных пятиэтажках. До самого последнего времени городу и его властям было не до архитектурных изысков. Поэтому многое

из того, что строилось временно, уцелело до сих пор. Например, достояли до наших дней целые кварталы двухэтажных построек времен основания города. Стены обиты снаружи потемневшими досками, а где-то и вовсе шиферным листом.

— Сейчас начинаем сносить поэтапно все ветхое жилье. Микрорайон за микрорайоном. Этим домам тоже не долго осталось стоять, — Сергей Буров показывает на старые строения прямо напротив здания городской администрации. В цифрах демографический портрет Нефтеюганска выглядит так. Всего в нем 114 тысяч жителей. Примерно 18 процентов населения составляют пенсионеры. Столько же детей и подростков в возрасте до восемнадцати лет. 50 процентов — трудоспособное население. Непосредственно в градообразующем «Юганскнефтегазе» трудится примерно пятая часть всех работающих. Многие жители заняты либо в сервисных фирмах, обслуживающих тот же «Юганскнефтегаз», либо в транспортных и строительных организациях, так или иначе связанных с нефтедобычей. Остальные — в образовании, здравоохранении,

Сюда по-прежнему едут за карьерой, за перспективной профессионального роста, за высокими по общероссийским меркам заработками.



ДЕТСКАЯ ПОЛИКЛИНИКА ЗА ДЕНЬ ДО ОТКРЫТИЯ. Фёдор Савинцев

городском хозяйстве, торговле, сфере услуг... Большой промышленности в самом городе нет. Другого большого бизнеса, кроме нефтяного, — тоже. Поэтому, как ни считай, главным источником благополучия для города и его жителей, остается нефть.

Цены на нее на мировых рынках вообще важны для России. А для Нефтеюганска — особенно. С ними, волей-неволей, городская власть сверяет все планы.

— Сейчас ситуация благоприятствует городу, — говорит Сергей Буров. — «Юганскнефтегаз» снова стабильно наращивает производство. «Роснефть» и ее руководство заинтересованы в развитии и благоустройстве города, в формировании современной инфраструктуры. Важно и другое. Город находится в составе Ханты-Мансийского автономного округа — Югры, территория которая развивается очень динамично. Основу этого роста тоже составляют нефть и газ.

Квартирный вопрос

О том, что город живет по восходящей и жители его не бедствуют, свидетельствуют красноречивые цифры. На сто с небольшим тысяч жителей, включая младенцев и стариков, приходится 38 тысяч личных автомобилей. Цены на жилье в Нефтеюганске на уровне подмосковных. «Ничего удивительного, — объясняет местный риэлтор. — Квадратные метры всегда в цене там, где есть хорошо оплачиваемая работа. Люди стали зарабатывать больше, и у них растут запросы, требования к жилью».

Спрос не уменьшается и по другой причине. Нефтеюганск неизменно привлекает начинающих специалистов. Сюда по-прежнему едут за карьерой, за перспективой профессионального роста, за высокими по общероссийским меркам заработками. Рано или поздно перед каждым встает квартирный вопрос.

О том, как решается этот вопрос для молодых семей, Сергей Буров рассказывает особенно подробно.



Сдвинуть проблему с мертвой точки помогла «Роснефть», запустившая целевую программу льготного ипотечного кредитования. До этого строительства коммерческого жилья в Нефтеюганске практически не было. Строились только муниципальные дома, в основном взамен пришедших в окончательный упадок. Возможности местного бюджета просто не поспевали за нуждами города. С тех пор, как заработала ипотека, положение в корне изменилось. В 2005 году было построено 25 тысяч квадратных метров жилья, в 2006 — уже 44 тысячи. Нужно ли добавлять, что новое жилье — совсем другого класса. С помощью ипотеки на первичном и вторичном рынке успели приобрести квартиры 485 молодых семей. Связь между количеством новоселий и свадеб документально проследить довольно сложно, но факт остается фактом. В прошлом году в Нефтеюганске увеличилось количество браков, растет рождаемость.

— А как же иначе, — говорит глава города. — Своя квартира — это крепкий тыл. Это основа молодой семьи. Конечно, ипотечная программа «Роснефти» рассчитана на молодых специалистов самой компании. Но выиграл от нее весь город. Отнюдь не в каждой семье в нефтяной отрасли заняты оба — и муж, и жена. Бывает, что он — нефтяник, а она — врач или учитель. Бывает и наоборот. На практике выходит, что попутно решается квартирный вопрос



НА ГЛАВНОЙ ГОРОДСКОЙ УЛИЦЕ. Фёдор Савинцев

для представителей других нужных городу профессий. Показательный пример. Еще недавно в городе не хватало врачей. А сейчас практически не осталось свободных вакансий.

Новостройки на вырост

Строят в последнее время в Нefтеyганске и много, и красиво. А когда речь идет о главных городских объектах, строят еще и с большим запасом. Здание новой библиотеки, которую строители обещают закончить к юбилейному Дню города, могло бы украсить любой областной центр. И площади читальных залов, и возможности книгохранилища закладывались в проекте с таким расчетом, чтобы решить проблему нехватки библиотек в городе раз и навсегда. Когда городскую библиотеку достроят, будет окончательно сформирован целый архитектурный ансамбль, начало которому положило возведение нового храма. «А ниже, у реки, — поделился планами Сергей Буров, — появится прогулочная зона».

В отличие от библиотеки новая детская поликлиника уже приняла первых посетителей. Здесь тоже все радует глаз. И дело даже не в том, что кабинеты и холлы оформлены и обставлены с боль-

шим вкусом. Просто такого современного медицинского оборудования, как объяснила главный педиатр города Надежда Шаруда, никогда прежде не было в Нefтеyганске. Его и разместить было бы негде. До этого врачебные кабинеты ютились в обычных квартирах, разбросанных по нескольким городским адресам.

В новой поликлинике будут не только лечить, но и предупреждать заболевания. Профилактика, программы укрепления здоровья, лечебная физкультура. Все это требует и оснащения, и места. Теперь и того, и другого у детских врачей будет в достатке.

А вот музыкальной школе в нынешнем отличном здании даже после того как надстроили еще один, мансардный этаж, может скоро стать тесно.

— У нас семьсот учеников, — рассказала заместитель директора по воспитательной и концертной работе Айше Мормуль. — Желающих учить детей музыке становится все больше. Больше, чем мы можем принять на некоторые инструменты. Сейчас, например, очень популярна гитара. А фортепиано всегда было вне конкуренции.

И еще, услышали мы от педагогов, музыкальной школе очень нужен собственный концертный зал. Есть свой замечательный оркестр народных инструментов, много по-настоящему талантливых учеников, а постоянной площадки для выступлений нет.

Самым масштабным совместным проектом «Роснефти» и региональных властей станет строительство парково-досугового комплекса.

Новое качество жизни

На высшую городскую должность Сергея Булова избрали год назад. В администрацию Нефтеюганска он пришел из «Юганскнефтегаза», где работал заместителем генерального директора. Кураторствовал там кадровые вопросы, социальную политику. Поэтому о проблемах города и раньше знал не понаслышке. А вот начинать на новом месте многое пришлось с нуля. До этого в городе долго не было постоянного мэра. Одного за другим сменяли временно исполняющие обязанности градоначальника. А временный человек, он и есть временный.

— Сергей Владимирович, а какую задачу вы наметили для себя как самую главную?

— Вообще-то главные — все. В принципе, наиболее злободневные задачи, стоящие перед городом, укладываются в рамки национальных проектов — доступное жилье, образование, здравоохранение. И все это делается по плану. Например, реконструируются школьные здания. Но если говорить в целом, главная задача — обеспечить новое качество жизни. Чтобы людям приятно и уютно было жить здесь. Чтобы они могли гордиться своим городом. Чтобы в Нефтеюганске наконец тоже появились свои достопримечательности, которые можно показать приезжим.

Сергею Булову как никому известны все городские проблемы. Долгое время Нефтеюганск развивался как спальный город. Главным было жилье, социальные объекты первой необходимости. До всего остального просто не доходили руки. А вначале почему-то даже считалось, что бывшему вахтовому поселку все остальное ни к чему. Здесь и сейчас не так много мест, где можно провести вечер. Даже в кино сходить некуда. Из двух городских кинотеатров по прямому назначению не используется ни один. И это тоже проблема, которую предстоит решить. Большие надежды возлагают городские власти на соглашение о социально-экономическом сотрудничестве между компанией «Роснефть» и администрацией Ханты-Мансийского автономного округа.

Самым масштабным совместным проектом станет парково-досуговый комплекс. Нефтяная компания вложит в его строительство 430 миллионов рублей, власти округа — 770 миллионов. По сути дела это будет огромный спортивный комплекс общей полезной площадью 27 тысяч квадратных метров, включающий несколько бассейнов, аквапарк, залы с трибунами на триста мест каждый.

— Вот это я и называю новым качеством жизни. До сих пор в городе не было места, где можно было отдохнуть всей семьей, провести с пользой для здоровья выходные. Конечно, скажет кто-то, можно выехать на природу. Действительно, вроде бы столько рек и лесов вокруг. Одна беда: с октября по апрель в нашем климате особенно не разгуляешься. Вообще объектов такого масштаба, как будущий комплекс, у нас еще не было. Строить будет известная австрийская фирма КЕЧО ИНВЕСТ ИНЖИНИРИНГ, — говорит Сергей Булов.



Оранжевые стены, оранжевый подъезд

Другая большая совместная программа «Роснефти» и Правительства Ханты-Мансийского округа — Югры — комплексное благоустройство города. Ее цель Сергей Булов определяет просто: «Нужно, чтобы у человека поднималось настроение каждый раз, как он выйдет из дома». Вроде бы, работа предстоит будничная — отремонтировать дороги, коммуникации, выложить тротуары, привести в порядок дворы. Но результат, уверен глава города, сразу даст о себе знать. На программу благоустройства Нефтеюганска «Роснефть» ассигнует 600 миллионов рублей. Многие работы уже начаты. Например, скоро будет готов свой «Арбат». На аллее, ведущей от главной городской магистрали, от здания городской администрации и штаб-квартиры «Юганскнефтегаза», почти до самого берега Юганской Оби монтируют новые фонари, укладывают тротуарную плитку. Строители дошли примерно до середины. Половина работы еще впереди, но здесь и сейчас, если позволяет погода, собирается по вечерам чуть ли не полгорода.

Параллельно приводятся в порядок жилые здания. «Мы не просто красим фасады. Предварительно заделываются заново межпанельные швы, ремонтируются подъезды, крыши», — говорит Сергей Булов.

Цвета архитектуры выбрали броские — оранжевый, зеленый, желтый, ярко-голубой. В результате панельные дома еще советской постройки приобретают совсем другой вид. А на фоне небалующей красками северной природы контраст получается особенно разительный.

И надо признать, прав глава города, это действительно поднимает настроение. ■■



▲ В ЦЕНТРЕ ГОРОДА. Фёдор Савинцев

▲ ВЕСЕННЕЕ НАСТРОЕНИЕ. Фёдор Савинцев.

▶ В ДЕТСКОЙ МУЗЫКАЛЬНОЙ ШКОЛЕ НЕФТЕЮГАНСКА. РЕПЕТИРУЕТ ОРКЕСТР НАРОДНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ. Фёдор Савинцев



Первое знакомство с компьютерной фирмой из Хьюстона и ее программными продуктами прошло успешно

Легкое моделирование

Добиваясь увеличения объемов производства и роста его эффективности, «Роснефть» опирается на всемерное использование новейших технологий и научных разработок. Для этого Компания поддерживает разветвленные связи с ведущими исследовательскими центрами и фирмами. Одним из новых партнеров «Роснефти» стала в этом году фирма Seismic Micro-Technology (SMT) из американского города Хьюстона (штат Техас), специализирующаяся на выпуске программного обеспечения для геологических и геофизических исследований.

Небольшая компания с большими связями

Компания SMT разрабатывает и выпускает на рынок компьютерные программы, предназначенные для создания 3D геологических моделей. Последние, в частности, находят успешное применение в создании проектов разработки нефтяных и газовых месторождений, а также в управлении пластом. Джон Мейсон, старший геолог, отвечающий в компании за программы обучения для специалистов из фирм-кли-

ентов, провел в Корпоративном научно-техническом центре «Роснефти» первый курс занятий по ознакомлению с новейшими программными продуктами SMT.

— «Роснефть» первой в России стала использовать наши программы, — рассказывает Джон Мейсон. — В ближайшие полгода-год мы сможем предложить подобные обучающие курсы группам специалистов из «Роснефти», занимающихся геологическими и геофизическими исследованиями, а также интерпретацией данных.

Компания SMT отсчитывает свою историю с 1984, когда она была основана супружеской четой из Хьюстона. Томас и Ивон Смит (Thomas and Evonne Smith) по-прежнему сами управляют своей фирмой. И судя по всему, весьма успешно. За прошедшие с основания двадцать с небольшим лет SMT выросла из небольшой компании, обслуживавшей исключительно местный бизнес, в одного из уважаемых игроков на рынке специализированного программного обеспечения с собственными офисами в Великобритании, Австрии, Сингапуре, с постоянным штатом, насчитывающим 130 высококлассных специалистов. Штаб-квартира SMT находится в Хьюстоне, откуда

фирма поддерживает контакты со своими многочисленными клиентами.

«Все новые и новые компании из разных частей света начинают использовать наши программы. Мы имеем клиентов в Китае, Австралии, Европе, в Северной и Латинской Америке, — рассказывает Джон Мейсон, геолог с многолетним стажем, вот уже десятый год работающий профессиональным инструктором по программному обеспечению в нефтяной и газовой индустрии. — Поэтому SMT проводит свои учебные курсы — примерно по сто ежегодно — более чем в пятидесяти городах мира».

Уникальный продукт

Разработанная в SMT программа Kingdom, внедрение которой сейчас осуществляется в «Роснефти», представляет из себя многофункциональный набор инструментов, который позволяет в числе прочего производить сейсмическую и геологическую интерпретацию, 3D интерпретацию и визуализацию, генерирование синтетических сейсмограмм, а также анализ и обработку сейсмических данных.

Вполне естественно, что похожее программное обеспечение выпускают и другие фирмы. Однако в SMT настаивают на том, что их продукт продуктивнее и экономичнее в использовании. «Отзывы клиентов свидетельствуют о том, что программное обеспечение SMT легче в использовании, чем похожая продукция многих наших конкурентов, — говорит Джон Мейсон. — Наша фирма добилась большого прогресса в своей области. Регулярно выпуская обновленные модификации нашего продукта, мы последовательно улучшаем его качество».

Обратная связь с постоянными клиентами — один из главных стимулов для дальнейшего совершенствования программ. В SMT существует специальная база данных, содержащая пожелания пользователей. Все предложения и замечания постоянно анализируются. Наиболее актуальные из них учитываются в новейших разработках с тем, чтобы удовлетворить потребности максимального числа пользователей. В SMT относятся к клиентам как к соавторам усовершенствования программного обеспечения.

Знания для нового поколения

Не секрет, что разработка нефтяных и газовых месторождений становится все более трудоемкой и затратной. Это характерно не только для России, но и для всего мира. Новые условия предъявляют все более высокие требования к квалификации специалистов нефтяной отрасли, к их умению использовать в повседневной работе новейшие технические средства и возможности. В SMT прекрасно осознают важность эффективно поставленного обучения будущих поколений специалистов. Это инвестиции в будущее нефте- и газодобычи.

Фирма из Хьюстона старается вносить максимальный вклад в этот процесс. Особое место принадлежит реализуемой в SMT программе Educational Gifts, в переводе на русский означает: «Образование



ДЖОН МЕЙСОН ВЕДЕТ ЗАНЯТИЯ В КОРПОРАТИВНОМ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОМ ЦЕНТРЕ «РОСНЕФТИ». Александр Бирик.

в подарок». Цель этой деятельности, как рассказывается на сайте компании, донести фирменные программные продукты до университетских аудиторий с тем, чтобы будущие специалисты еще в процессе учебы приобрели опыт общения с продукцией SMT.

SMT предоставляет свое программное обеспечение высшим учебным заведениям в рамках трехлетних грантов. Университеты получают право использовать его исключительно в учебных и исследовательских целях. А фирма берет на себя обязательство обеспечивать техническую поддержку и предоставлять обновленные версии собственных программных продуктов в течение всего трехлетнего срока действия грантов. В настоящее время более 200 университетов в Северной Америке и Европе получили от компании лицензии на использование ее программного обеспечения. В России программы американской фирмы в целях обучения используются, в частности, в Московском государственном университете и Всероссийском нефтяном научно-исследовательском геологоразведочном институте.

И полезно, и интересно

Результатами занятий в Корпоративном научно-техническом центре «Роснефти» остались довольны и сам американский гость, и его слушатели. «В рамках нашего контракта, — говорит Джон Мейсон, — мы проведем подобные тренинги еще для нескольких групп специалистов из «Роснефти».

«Курс профессора Мейсона оказался не только весьма полезным, но и очень интересным, — поделился своими впечатлениями Вячеслав Миткарев из корпоративного института «УфаНИПИнефть». Он особенно отметил доступное и понятное изложение учебного материала, а также интересные практические задания, которые требовалось выполнить самостоятельно.

«Все это помогло в приобретении знаний, необходимых в повседневной работе. Я очень впечатлен профессионализмом Джона Мейсона и его умением поддерживать доброжелательную атмосферу на протяжении всего курса», — сказал Вячеслав Миткарев. ■■



РОСНЕФТЬ

WWW.ROSNEFT.RU

ЭНЕРГИЯ

О КОМПАНИИ

- Роснефть с первого взгляда
- Видение и стратегия
- Совет директоров
- Правление
- История компании

РАЗВЕДКА И ДОБЫЧА

- Общие сведения
- Запасы нефти и газа
- Стратегия роста
- Добыча и разработка
- Разведка
- Наука и инновации

ПЕРЕРАБОТКА И СБЫТ

- Общие сведения
- Нефтеперерабатывающие заводы
- Сбытовые предприятия



SNEFT.RU

РАЗВИТИЯ

ИНВЕТОРАМ И АКЦИОНЕРАМ

- Корпоративное управление
- Финансовая отчетность
- Дивиденды
- Аналитики

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

- Наши сотрудники
- Региональные социальные программы
- Безопасность и экология

ПРЕСС-ЦЕНТР

- Пресс-релизы
- Контактная информация
- Фотогалерея

Самая протяженная скважина в мире

В рамках проекта «Сахалин-1» с помощью наземной буровой установки «Ястреб» произведено бурение самой протяженной в мире наклонной скважины.

Подробности читайте на стр. 3.
На снимке: наземная буровая установка «Ястреб».

Фото Александра Земляниченко.

